

Рис. 3. Ключевые элементы системы управления человеческими ресурсами

## Таблица 4

## Типология HR-метрик

<b>№</b> п/п	Бизнес-процесс в сфере HR / ключевой элемент системы управления человеческими ресурсами	Группы HR-метрик
1	Планирование человеческих ресурсов	Оценка управления кадровым составом и трудовым потенциалом
2	Привлечение человеческих ресурсов	<ul><li>Оценка управления HR-брендом;</li><li>оценка управления рекрутингом</li></ul>
3	Удержание человеческих ресурсов	<ul> <li>Оценка управления удержанием человеческих ресурсов;</li> <li>оценка управления адаптацией;</li> <li>оценка управления производительностью;</li> <li>оценка управления мотивацией;</li> <li>деловая оценка и аттестация</li> </ul>
4	Развитие человеческих ресурсов	<ul> <li>Оценка управления обучением;</li> <li>оценка управления формированием кадрового резерва;</li> <li>оценка управления служебным продвижением / деловой карьерой;</li> <li>оценка управления талантами</li> </ul>
5	Аудит человеческих ресурсов	Оценка работы HR-службы

Такая типологизация позволяет охватить все разновидности HR-метрик и представить их как комплекс, в котором отражено все их многообразие.

## Раздел II Систематизированный перечень HR-метрик





- 5. HR-метрики оценки HR-процесса «Планирование человеческих ресурсов»: управление кадровым составом и трудовым потенциалом
- 6. HR-метрики оценки HR-процесса «Привлечение человеческих ресурсов»
- 7. HR-метрики оценки HR-процесса «Удержание человеческих ресурсов»
- 8. HR-метрики оценки HR-процесса «Развитие человеческих ресурсов»
- **9.** HR-метрики оценки HR-процесса «Аудит человеческих ресурсов»

HR-метрики представляют собой систематизированный по ключевым бизнеспроцессам в HR-сфере комплекс, который включает следующие группы HR-метрик:

- а) HR-метрики оценки HR-процесса «Планирование человеческих ресурсов»: управление кадровым составом и трудовым потенциалом:
  - статистические показатели кадрового состава: основные (общие) и дополнительные (общие и частные);
  - динамические показатели кадрового состава: устойчивость (стабильность) и риски (угрозы);
  - б) HR-метрики оценки HR-процесса «Привлечение человеческих ресурсов»:
    - НR-метрики оценки HR-бренда;
    - HR-метрики оценки рекрутинга;
  - в) HR-метрики оценки HR-процесса «Удержание человеческих ресурсов»:
    - HR-метрики оценки адаптации;
    - HR-метрики оценки управления производительностью;
    - HR-метрики оценки мотивации;
    - НR-метрики оценки аттестации;
  - г) HR-метрики оценки HR-процесса «Развитие человеческих ресурсов»:
    - НR-метрики оценки обучения;
    - HR-метрики оценки формирования кадрового резерва;
    - НR-метрики оценки служебного продвижения и карьерного роста;
    - НR-метрики оценки управления талантами;
  - д) HR-метрики оценки HR-процесса «Аудит человеческих ресурсов»:
    - НR-метрики оценки работы HR-службы;
    - HR-метрики оценки эффективности системы управления человеческими ресурсами в целом.

## 5. HR-метрики оценки HR-процесса «Планирование человеческих ресурсов»: управление кадровым составом и трудовым потенциалом

Как правило, первым этапом построения и/или модернизации системы управления человеческими ресурсами является оценка кадрового состава и трудового потенциала организации, которая позволяет понять, какими ресурсами располагает предприятие в текущей ситуации и достаточны ли в количественном и качествен-

ном отношении имеющиеся ресурсы, чтобы обеспечить достижение организационных целей в краткосрочном и долгосрочном периодах.

Для оценки кадрового состава и трудового потенциала используются статистические и динамические показатели.

Статистические показатели делятся на основные, не зависящие от индивидуальных характеристик работников, и дополнительные (общие и частные), зависящие от их носителей. К дополнительным общим показателям относят те характеристики кадрового состава, которые присущи всем работникам, а именно: уровень образования, стаж работы, квалификация, пол, возраст, семейное положение и т.д. К дополнительным частным — те характеристики, которые присущи только части сотрудников, но которые тем не менее могут быть важны для осуществления кадровой работы. Это могут быть либо специальные компетенции (например, владение иностранными языками, спортивные навыки и достижения и т.п.), либо характеристики, указывающие на особый статус персонала (например, членство в профсоюзной организации, инвалидность и т.п.).

Динамические показатели позволяют оценить возможные изменения в кадровом составе, которые могут быть как благоприятными, так и неблагоприятными для компании. Часть динамических HR-метрик указывает на стабильность кадрового состава, другая часть — на потенциальные угрозы (риски) его стабильности.

Систематическая оценка кадрового состава и трудового потенциала организации — основа для своевременного и грамотного планирования человеческих ресурсов.

## НR-метрики оценки НR-процесса «Планирование человеческих ресурсов»

Ž ¦	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
		CTC	Статистические показатели	
		Основные статис	статистические показатели кадрового состава	состава
	Количество сотрудников в организации	Расчет общего числа со- трудников в организации	Оценка трудозатрат на определенный объем работы / фонд рабочего времени за период, в течение которого эта работа должна быть выполнена	Сумма (число) всех сотрудников всех подразделений
2	Штатная чис- ленность со- трудников	- Число работников, которые входят в штат компании в соответствии со штатным расписанием; - при расчете учитываются только те сотрудники, для которых компания является основным местом работы	Метрику используют для обо- значения общего количества со- трудников, обеспечивающих нормальную жизнедеятельность компании и включенных в ее штатное расписание	$\mathbf{q}_{_{\mathrm{III}}} = \mathbf{H}_{_{\mathrm{q}}} \times \mathbf{K}_{_{\mathrm{H}}},$ где $\mathbf{q}_{_{\mathrm{III}}} -$ штатная численность работников кадровой службы; $\mathbf{H}_{_{\mathrm{q}}} -$ нормативная численность работников; $\mathbf{K}_{_{\mathrm{H}}} -$ коэффициент, учитывающий планируемые невыходы работников во время неоплачиваемого отпуска, болезни и т. п.
$\kappa$	Среднесписоч- ная числен- ность работни- ков	Среднее число работни- ков, которые работали в организации в течение квартала, полугодия,	<ul> <li>Величина, которую требует-</li> <li>ся определять для целей нало-</li> <li>гообложения и статистическо-</li> <li>го учета;</li> </ul>	суммарное кол-во работников за каждый календарный день месяца число календарных дней

No.	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
8	Среднесписоч- ная числен- ность работни- ков	9 месяцев или года (вклю- чает только тех работни- ков, для которых предпри- ятие является основным местом работы)	<ul> <li>среднесписочная численность рассчитывается за определенный период времени</li> </ul>	
4	Средняя чис- ленность со- трудников	Среднее число работни- ков, которое включает в себя среднесписочную численность + внештат- ные сотрудники + со- трудники, оформленные по договору ГПХ	Ведение учета средней числен- ности работников — обязатель- ство, накладываемое законода- тельством. Форму П-4 обязаны предоставлять все виды пред- приятий, включая государствен- ные и муниципальные	$C \Psi P = C C \Psi + C_{\rm pp} + C_{\rm rrrx},$ где $C C \Psi$ — среднесписочная числен- ность работников; $C_{\rm pp}$ — средняя численность внештатных сотрудников; $C_{\rm rrrx}$ — средняя численность сотрудни- ков, работающих по $\Gamma \Pi X$
N	Укомплекто- ванность шта- та	Наличие сотрудников на каждой должности и штатной единице, фигу- рирующих в штатном рас- писании	Данный показатель позволяет определить наличие свободных рабочих мест в организации; полная укомплектованность предприятия кадрами означает, что вакантных штатных единиц нет. В этом случае укомплектованность кадрами равна 100 %, а коэффициент укомплектованности — единице	$Q_s = \frac{\coprod_{q} \times 100  \%,}{C_{pq}} \times 100  \%,$ где $Q_s$ — укомплектованность кадрами в процентах; $\coprod_{q}$ — штатная численность или требуемое количество персонала по штатному расписанию или ресурсному плану; $C_{pq}$ — средняя численность персонала за отчетный период
9	Доля менеджеров от общего количества сотрудников	Число менеджеров от об- щего количества персонала	Расчет оптимального соотношения руководителей и исполнителей, задействованных в работе организации	$\Delta M = \frac{KM}{OKC} \times 100 \%,$ где $KM$ — количество менеджеров; $OKC - oбщее количество сотрудников$

N II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
_	Распределение сотрудников по типу трудо-вых договоров	Количество сотрудников в целевых группах с опре- деленным типом трудово- го договора	Информация об определенной степени гибкости целевых групп при уменьшении или увеличении штата	Сумма сотрудников, работающих по совместительству и работающих по договору ГПХ
∞	Распределе- ние сотрудни- ков по уров- ню заработной платы	Количество сотрудни- ков в целевой группе, рас- пределенных по опреде- ленной шкале заработной платы	Дополнительная информация об уровнях оплаты труда в зависимости от тарифной сетки, трудового стажа, грейда и т.п. в рамках целевой группы	Сумма сотрудников, имеющих разные уровни заработной платы и распреде- ленных по целевым группам
	нөвоск)	Дополнительные общие (уровень образования, квалифика	Дополнительные общие статистические показатели кадрового состава 5разования, квалификация, стаж работы, пол, возраст, семейное положение и т. п.)	рового состава :емейное положение и т.п.)
6	Разбивка ра- ботников по уровню об- разования	Уровень подготовки и ква- лификации специалистов	Определение проблемных мест, в которых не хватает персонала с определенным уровнем образования	Численность работников         различного уровня         образовательного уровня         Списочная численность
10	Количество сотрудников, имеющих сред- нее полное об- разование	Показатель количества ра- ботников со средним пол- ным образованием	Оценка доли работников со средним образованием в об- щей численности персонала	$\frac{K_{\rm co}}{C}\!\times\!100~\%,$ где $K_{\rm co}\!-\!$ количество сотрудников со средним полным образованием; $C\!-\!$ средняя численность сотрудников
11	Количество сотрудни- ков, имеющих среднее	Показатель количества ра- ботников со средним про- фессиональным образова- нием	Оценка доли сотрудников со средним профессиональным образованием в общей численности персонала	$rac{ m K_{cno}}{ m C}\! imes\!100~\%,$

№ <u>°</u> п/п	Название НК-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
11	профессио- нальное обра- зование			где $K_{eno}$ — количество сотрудников со средним профессиональным образованием; $C$ — средняя численность сотрудников
12	Доля сотруд- ников с выс- шим образова- нием	Показатель количества персонала, имеющего высшее образование	Оценка доли сотрудников с высшим образованием в общей численности персонала	$\frac{K_{\text{bo}}}{C}\!\times\!100~\%,$ где $K_{\text{bo}}-$ количество сотрудников с высшим образованием; $C-$ средняя численность сотрудников
13	Коэффициент насыщенности работниками профильного образования	Процент сотрудников, имеющих профильное об- разование по своей долж- ности	Качественный показатель, по- могающий оценить процент со- трудников с профильным обра- зованием по отношению к общей численности	$K_{\rm no} = \frac{ \Psi_{\rm npod,oo}}{ \Psi_{\rm obm}},$ где $\Psi_{\rm npod,oo}$ — численность персонала, имеющего профильное образование, чел.; $\Psi_{\rm obm}$ — общая численность персонала, чел.
14	Образователь- ный уровень сотрудников	Соотношение групп со- трудников, имеющих раз- ные уровни образования	Показатель позволяет определить соотношение:  — сотрудников, имеющих среднее полное образование (11 кл.);  — сотрудников, имеющих среднее профессиональное образования зование (техникум, колледж);	$K_{\circ} = \frac{y_{\circ}}{C} \times 100~\%,$ где $K_{\circ}$ — процент сотрудников, имеющих определенный уровень образования; $V_{\circ}$ — количество сотрудников, имеющих определенный уровень образования; $HMS;$

No u/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
14			<ul><li>сотрудников, имеющих выс- шее образование;</li><li>уровень образования челове- ческого капитала в целом</li></ul>	С — количество работников в организа- ции (списочная численность) на первое число месяца, следующего за отчетным периодом
15	Квалифика- ционный уро- вень сотрудни- ков	Число сотрудников, име- ющих ту или иную квали- фикацию	Определение количества сотруд- ников, имеющих ту или иную квалификацию	$K_{\kappa_B} = \frac{Y_{\kappa_B}}{C} \times 100~\%,$ где $K_{\kappa_B}$ — процент сотрудников, имею- щих определенный уровень квалифи- кации; $Y_{\kappa_B}$ — количество сотрудников, имею- щих определенный уровень квалифи- кации; $C$ — количество работников в организа- ции (списочная численность) на первое число месяца, следующего за отчетным периодом
16	Средний стаж работы сотруд- ников в ком- пании	Среднее количество времени (месяцев/лет), проведенных сотрудниками в организации:  — характеризует уровень опыта персонала, длительность работы в организации;	Помогает оценить:  — конкурентоспособность си- стемы вознаграждений и льгот;  — эффективность мотивацион- ных программ, программ грей- дирования, программ карьерно- го развития, ротации и пр.	$X_{c} = \frac{X_{1} + X_{2} + X_{3} + X_{n}}{C},$ где $X_{c} -$ средний стаж сотрудников организации; $X_{1}, X_{2}, X_{3} + X_{n} -$ стаж каждого сотрудника на первое число месяца, следующего за отчетным периодом;

N II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
16		<ul> <li>средний стаж в ком- пании сигнализирует об удовлетворенности условиями труда и ло- яльности к компании</li> </ul>		С — количество сотрудников в органи- зации (списочная численность) на пер- вое число месяца, следующего за отчет- ным периодом
17	Сегментация по полово- му признаку / гендерное раз- нообразие	Соотношение количе- ства сотрудников женско- го и мужского пола в орга- низации	<ul> <li>Оценка категорий персонала определенного пола, преимушественно занятых на тех или иных позициях;</li> <li>сбор статистических данных о сегментации персонала по половому признаку с последующей оценкой зависимости результатов работы персонала от полового признака и т.д.</li> </ul>	$X_n = \frac{X}{C} \times 100 \%,$ где $X_n - \text{количество сотрудников муж-ского пола (женского пола);}$ С — количество сотрудников в организации (списочная численность) на первое число месяца, следующего за отчетным периодом
18	Средний воз- раст сотрудни- ков	Доля сотрудников разных возрастных групп.  Примечание: этот показатель не является достаточно информативным, поскольку средний возраст в 40 лет может получиться при наличии в организации десяти 20-летних и десяти 60-летних сотрудников	<ul> <li>Анализ возрастной структуры персонала;</li> <li>планирование работы с персоналом в зависимости от возраста;</li> <li>оценка распределения персонала по возрасту внутри целевой группы и выявление нехаватки или избытка пожилых сотрудников;</li> </ul>	общий возраст $B_{c} = \frac{\text{всех сотрудников}}{\text{количество сотрудников}} \times 100 \%,$ где $B_{c}$ — средний возраст сотрудников

No u/n	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
18			<ul> <li>выявление зон, где необхо- димо обеспечить преемствен- ность, подобрать более моло- дой персонал;</li> <li>прогноз выхода сотрудников на пенсию с целью предотвра- щения кадрового голода</li> </ul>	
19	Средний воз- раст сотруд- ников	Частные варианты НR-мет-       Позволяет         рики:       – повысит         1) средний возраст со-       снизить         делениям;       – снизить         2) средний возраст со-       (разница         трудников по полово-       – сбалансь         му признаку       опыт, мс         инноваш       – определя         оценки,       рения дл         «возраст         должна расижна расижна расижна расижна расижна расижна расижна расижна расимна раси	Позволяет:  — повысить эффективность рекрутинга;  — снизить конфликтность и напряженность в коллективе (разница поколений);  — сбалансировать штат по эффективности (возрастные— опыт, молодые сотрудники— инновации, развитие);  — определить и ввести систему оценки, мотивации и поощрения для «молодых» и более «возрастных» групп, которая должна различаться	$X_{\rm B} = \frac{X_{\rm l} + X_{\rm 2} + X_{\rm 3} + \ldots + X_{\rm n}}{\rm C},$ где $X$ — средний возраст работников организации; $X_{\rm l}, X_{\rm 2}, X_{\rm 3}, \ldots, X_{\rm n}$ — возраст каждого работника; ${\rm C}$ — количество работников в организации (списочная численность) на первое число месяца, следующего за отчетным периодом
20	Удельный вес семейных со- трудников	Оценка доли работников, которые находятся в браке	Показатель потенциальной стабильности кадрового состава, перспектив «пожизненного найма» сотрудников	количество семейных (или несемейных) работников

No II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
		Дополнительные частны	стные статистические показатели кадрового состава	рового состава
21	Уровень инва- лидности	Доля персонала с ограниченными возмож- ностями здоровья (ОВЗ)	Оценка разнообразия и компла- енса сотрудников, а также оцен- ка необходимости создания разных условий для разных кате- горий сотрудников	количество сотрудников с ОВЗ ×100 % списочная численность сотрудников
22	Владение ино- странными языками	Количество сотрудников, владеющих иностранным языком, с распределением по уровням владения: A1, A2, B1, B2, C1, C2	Оценка перспектив ведения внешнеэкономической деятель- ности силами компании	количество сотрудников, владеющих иностранными языками списочная численность сотрудников
23	Спортивная активность персонала	Доля сотрудников, зани- мающихся различными видами спорта и имеющих соответствующий уровень достижений в спорте	Оценка спортивного потенциа- ла персонала организации, ко- торая может рассчитываться как по общему для организации объему, так и по видам спорта, уровню достижений и т. д.	количество сотрудников, занимающихся спортом (видами спорта)
24	Доля сотруд- ников, состоя- щих в профсо- юзе	Отношение общего чис- ла сотрудников к числу сотрудников, состоящих в профсоюзе	Расчет объемов социальных про- грамм в организации	количество сотрудников, состоящих в профсоюзе— списочная численность сотрудников

No II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
		Динамическ	Динамические показатели кадрового состава	тава
		Устойчивост	Устойчивость (стабильность) кадрового состава	GBG
25	Коэффициент постоянства кадров	Рост отношения числен- ности рабочих, непре- рывно проработавших в составе организации в течение года, к общей их численности на нача- ло года	Оценка стабильности штата	$K_{\rm noc} = \frac{q_{\rm p}}{q_{\rm op}},$ где $K_{\rm noc} - \kappa$ оэффициент постоянства кадров; $q_{\rm p} - \gamma$ численность работников, проработавших в организации в течение всего го года; $q_{\rm cp} - {\rm среднесписочная}$ численность работников за этот период
26	Сотрудники, за- нятые полный рабочий день, и общая чис- ленность штат- ного персонала	Количество сотрудников, занятых полный рабочий день, и число представителей целевой группы	Оценка укомплектованности штата организации для расчета кадровой потребности	количество сотрудников, занятых полный рабочий день — ×100 % списочная численность сотрудников
27	Коэффициент приема кадров	Отношение количества работников, принятых на работу за анализируе-мый период, к среднесписочной численности работников за тот же период	Оценка стабильности кадров: чем ближе друг к другу коэф- фициенты выбытия и приема, тем стабильнее штат. Показа- тель приема кадров должен быть выше	$K_{n\kappa} = \frac{q_{np}}{q_{op}},$ где $q_{np} - q$ исленность принятых за период работников; $q_{op} - q$ среднесписочная численность работников за период

No II,	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
28	Коэффициент оборота кадров	Определение удельно- го веса принятых на рабо- ту сотрудников к среднему списку уже работающих в компании; основной по- казатель движения кадров в организации	Оценка изменения фактической численности работников вследствие приема и увольнения с работы	$K_{o6} = \frac{ I_{mp} + I_{BM6}}{ I_{cp}},$ где $I_{mp} - I_{mp} - I_{mp} - I_{mp}$ ников; $I_{mp} - I_{mp} - I_{mp} - I_{mp} - I_{mp} - I_{mp}$ ников; $I_{mp} - I_{mp} - I_{$
29	Коэффициент восполнения кадров	Восполнение работников, выбывших по различным основаниям из организа- ции, вновь принятыми ра- ботниками	Оценка оперативности воспол- нения числа сотрудников: чем он ближе к единице, тем лучше	$K_{\text{восп}} = \frac{q_{\text{пр}}}{q_{\text{выб}}} \times 100~\%$ где $q_{\text{пр}} - \text{численность принятых работ-}$ ников; $q_{\text{выб}} - \text{численность выбывших работ-}$ ников
30	Коэффициент замещения	Отношение числа при- нятых работников к чис- лу уволенных работни- ков, т. е. показатель того, сколько уволенных работ- ников замещается вновь принятыми кадрами	Анализ эффективности работы службы по подбору персонала:  — демографическая ситуация на рынке труда в конкретной отрасли;  — сравнение условий работы с другими организациями	$K_{_3} = \frac{ q_{_{\rm np}} - q_{_{\rm BMG}}}{ q_{_{\rm cp}}},$ где $q_{_{\rm np}}$ — численность принятых работников; $q_{_{\rm BMG}}$ — численность выбывших работников; $q_{_{\rm cp}}$ — среднесписочная численность работников

\Z \n'\	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
		Потенциальные угрс	Потенциальные угрозы (риски) стабильности кадрового состава	ого состава
31	Коэффициент чистого найма	Показатель динамики персонала, вызванной как объективными, так и субъективными причинами	Оценка увеличения/сокращения штата	количество приемов извне за 1 год количество увольнений за 1 год
32	Скорость по- полнения штата	Количество закрытия по- зиций за период, %	Оценка скорости закрытия от- крытых вакансий НR-службой	количество закрытых позиций за период количество открытых позиций за период
33	Срок пребыва- ния в должно- сти	Срок занимаемой долж- ности в рамках целевой группы	Оценка уровня трудового стажа и специфических знаний об организации в рамках целевой группы	Измеряется в количестве лет, месяцев и дней, в течение которых сотрудник находился в определенной должности
34	Время про- движения по службе	Среднее время (в месяцах или годах) до продвиже- ния по службе	Оценка темпов роста сотрудни- ков в организации	средний стаж сотрудников, получивших продвижение по службе количество сотрудников, получивших продвижение
35	Доля сотруд- ников, полу- чивших повы- шение	Процент сотрудников, перешедших на более высокие должности	Оценка эффективности, каче- ства и результативности работы персонала	$\Pi C = \frac{K_{\pi}}{C} \times 100 \ \%,$ где $K_{\pi}$ — количество сотрудников, получивших повышение; $C - \text{средняя численность сотрудников}$

No n/n	Название НR-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
36	Темпы про- движения по службе	Количество сотрудников, получивших продвижение по карьерной лестнице за отчетный период	Оценка скорости и направления движения сотрудника по карьерной лестнице	количество сотрудников, получивших повышение численность персонала
37	Коэффициент отношения повышений персонала к переводам	Динамика движения персонала внутри орга- низации	Оценка внутреннего движения персонала	количество повышений за 1 год количество переводов за 1 год
38	Показатель внутренней мобильности персонала (перемещения сотрудников)	Количество сотрудников, которые входят в целевую группу или выходят из нее, переводятся из организа- ции или в организацию	Оценка возможностей и степени гибкости в вопросах уменьшения или увеличения количества сотрудников, занятых полный рабочий день	Количество перемещенных сотрудни- ков за период
39	Уровень выхо- да сотрудни- ков на пенсию за 1 год	Динамика выхода сотруд- ников на пенсию	Перерасчет пенсий (индекса- ция)	сотрудники, вышедшие на пенсию  в течение 1 года  количество сотрудников в начале этого периода
40	Средний стаж сотрудни- ка на момент увольнения	Среднее количество меся- цев/лет, которые сотруд- ник провел в организации к моменту ухода из нее	Позволяет:  — оценить, когда сотрудник будет близок к увольнению;  — определить, когда запустить программу по удержанию	$X = \frac{X_1 + X_2 + X_3 + \ldots + X_n}{C},$ где $X$ — средний стаж сотрудников на дату увольнения организации;

Š Ļ	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
40			ключевых сотрудников, провести ротацию или подготовить в кадровый резерв;  — оценить эффективность процессов удержания персонала (конкурентоспособность системы вознаграждений и льгот, мотивационные программы, программы грейдирования, программы карьерного развития и пр.)	$X_1, X_2, X_3,, X_n$ — стаж каждого уволившегося работника на первое число месяца, следующего за отчетным периодом; С — количество уволившихся сотрудников за отчетный период
41	Коэффициент выбытия ка- дров	Отношение числа работ- ников, уволенных по всем возможным причинам за данный период време- ни, к среднесписочной численности работников за тот же период	Оценка стабильности кадров путем сравнения коэффициентов выбытия и приема кадров: в лучшем случае они близки друг к другу, причем выше должен быть показатель приема кадров	Оценка стабильности кадров путем сравнения коэффициентов выбытия и приема кадров: в лучшем случае они близки друг к другу, причем выше должен кадров быть показатель приема кадров ботников за период ботников за период вотников вотников за период вотников вотни

## 6. HR-метрики оценки HR-процесса «Привлечение человеческих ресурсов»

Для типологизации HR-метрик, связанных с привлечением, удержанием, развитием и аудитом человеческих ресурсов, будет использоваться методика Г. Дейнекиной [11].

Ею предложена 5-факторная методика оценки HR-процессов, в которую входит следующее распределение HR-метрик:

- *метрики количества* отвечают на вопрос «сколько?», «какое количество?» и т.п.;
- метрики качества отвечают на вопрос «как?», «какое качество?» и т.п.;
- *метрики времени* (длительность процесса) отвечают на вопрос «сколько времени?», «как долго?» и т. п.;
  - метрики стоимости процесса («сколько стоит?», «какие затраты?» и т.п.);
- *обратная связь от пользователей процесса* предполагает проведение опросов участников HR-процесса.

Для классификации HR-метрик нами будут использоваться 4 показателя, кроме показателя «обратная связь от пользователей процесса», который, как правило, выявляется путем опроса персонала (рис. 4).



Рис. 4. Критерии оценки НR-процессов

В группу HR-метрик оценки HR-процесса «Привлечение человеческих ресурсов» входят следующие подгруппы:

- а) HR-метрики оценки HR-бренда;
- б) HR-метрики оценки рекрутинга.

Расчет HR-метрик, связанных с процессом привлечения человеческих ресурсов, важен для оценки того, насколько привлеченные человеческие ресурсы отвечают требованиям организации, соответствуют не только ее формальным, компетентностным характеристикам, но и неформальным, связанным с корпоративной культурой, системой ценностей и характером внутрифирменных отношений и взаимодействий, являющихся основой для удержания человеческих ресурсов в будущем.

# 6.1. НR-метрики оценки НR-бренда (бренда работодателя)

Формула (при наличии)		отклики соискателей  на вакансию  резюме  холодного поиска	среднее количество резюме на вакансию В филиале среднее количество резюме на вакансию в организации в целом
Целевое назначение  НR-метрики / особенности применения НR-метрики НR-Боенл	Метрики количества	Сильный бренд работодателя привлекает кандидатов и генерирует поток откликов, поэтому по мере работы над НR-брендом соотношения между кандидатами, которых нашел рекрутор, и теми, кто откликнулся сам, должны меняться в пользу последних. Но важно, чтобы от этих откликов было еще и закрытие вакансий, т.е. компания получала целевых соискателей	Оценка роста привлекательно- сти организации для соискате- лей вакансий на рынке труда
Описание НК-метрики		Соотношение откликов и резюме, добавленных холодным поиском	Показатель соотношения среднего количества резюме на вакансию в филиале организации к среднему количеству резюме в организации в целом
е Название п НR-метрики		Привлека- тельность бренда работо- дателя	Индекс разви- тия бренда ра- ботодателя (ИРБР)
N II		1	7

S n/n	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			Метрики качества	
С .	Узнаваемость НR-бренда	Оценка того, насколько бренд работодателя ор- ганизации известен сре- ди потенциальных канди- датов	Оценка известности НR-брен- да среди потенциальных соиска- телей	Инструменты оценки:  — рейтинги работодателей;  — опросы, в которых респондент вы- бирает из списка или сам называ- ет компании в своей профессиональ- ной области, о которых слышал;  — опрос кандидатов на входе в органи- зацию
4	Эффектив- ность контента	Оценка производства и распространения кон- тента	Важно оценивать эффектив- ность всего, что организация выпускает для информирования и коммуникации с рынком труда	Инструменты оценки:  — количество прочтений и дочитывае- мость статей;  — число участников митапов и их удов- летворенность;  — СТК (кликабельность) каждой еди- ницы контента и т.д.
			Метрики времени	
			отсутствуют	
			Метрики стоимости	
ν.	Возврат инвестиций в бренд работодателя (ROI)	Расчет окупаемости инве- стиций в НR-бренд	<ul> <li>Самым важным в методике расчета является вопрос, что именно считать за доход и что включать в статью расходы;</li> </ul>	$ROI = \frac{доходы - расходы}{pacходы} \times 100 \%$

№ п/п	Название НК-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			<ul> <li>за доход предлагается прини- мать сэкономленные ресурсы</li> </ul>	
			(в данном случае деньги) на:	
			1) каналах поиска и привле-	
			чения сотрудников;	
			2) уменьшении и текучести	
			кадров;	
			3) стоимости закрытия ва-	
			кансии;	
			4) снижении срока закрытия	
			вакансии;	
			5) реферальной программе;	
			6) росте коммерческих по-	
			казателей и т.д.;	
			<ul> <li>для начала необходимо про-</li> </ul>	
			анализировать, сколько было	
			потрачено в начале рабо-	
			ты над проектом НR-бренда,	
			и сравнить с тем, сколько тра-	
			тится в текущий момент;	
			<ul> <li>статьи расходов также бу-</li> </ul>	
			дут индивидуальны для ка-	
			ждой компании: наиболее ча-	
			сто встречаются такие затраты,	
			как:	
			1) разработка концепции, ди-	
			зайна, коммуникаций, ЕVP;	

-			Целевое назначение	
oN II/II	название НR-метрики	Описание НК-метрики	НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
5			2) разработка карьерного	
			сайта;	
			3) реклама в соцсетях;	
			4) полиграфические услуги,	
			трудозатраты сотрудни-	
			ков, вовлеченных в про-	
			цесс построения бренда	
			работодателя и др.	

## 6.2. НR-метрики оценки рекрутинга

Формула (при наличии)			Процент открытых позиций =  Количество открытых позиций х100 % общее количество позиций
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Рекрутинг	Метрики количества	<ul> <li>Прогноз количественной потребности в персонале;</li> <li>высокий процент может свидетельствовать о высокой потребности (например, из-за быстрого роста) или низком уровне предложения на рынке труда</li> </ul>
Описание НК-метрики			Процент открытых пози- ций может быть сравним с общим количеством по- зиций как в определенных отделах, так и во всей ор- ганизации
Название НК-метрики			Процент от- крытых пози- ций
No II/II			

Nº 11∕11	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
2	Поток канди- датов	Величина потока кандида- тов, стремящихся трудоус- троиться в организацию	<ul> <li>Оценка эффективности системы поиска кандидатов на работу в организации;</li> <li>косвенно показывает, сколько сотрудников привлечено для поиска кандидатов и насколь-</li> </ul>	общее количество соискателей количество вакансий
3	Заявки на ва- кансию	Показатель популярно- сти должностной пози- ции, предлагаемой как ва- кансия	ко это количество эффективно — Оценка востребованности ва- кансий; — большое количество канди- датов может указывать на вы- сокий спрос на рабочие ме- ста в этой конкретной области или на то, что описание кон- кретной позиции слишком общирно	количество выполненных заявок общее количество поступивших заявок
4	Среднее коли- чество заявок на одну вакан- сию	Показатель ценности предложения организации на рынке труда	Оценка эффективности каналов привлечения кандидатов;     котируемость вакансии на рынке труда и отношение соискателей к бренду работодателя: большее количество кандидатов позволяет отобрать более качественного соискателя вакансии, но также увеличивает срок и стоимость подбора	$3 = \frac{K_{_{_{3}}}}{K_{_{B}}},$ где $K_{_{_{3}}}$ — количество поступивших заявок от соискателей; $K_{_{_{B}}}$ — количество вакансий за отчетный период

Формула (при наличии)	троцент принятия офферов =   количество принятых офферов  количество предложенных  офферов  Примечание: показатель часто рассчи- тывается для каждой категории долж- ностей в отдельности. Пример: руко- водители третьего уровня принимают  предложения с вероятностью 55,5 %	кол-во принятых предложений за отчетный период общее кол-во сделанных предложений за отчетный период
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	<ul> <li>Оценка конкурентоспособности ЕVP¹ организации и способности понимания ожиланий кандидатов: если этот процент низкий, команде, возможно, потребуется переосмыслить, чего холтят кандидаты, или насколько конкурентоспособны их предложения о работе;</li> <li>Оценка «узких мест» в процессе найма: бывает, что в отдел приходит новый руководитель, который не сталкивался с наймом сотрудников. Он может недостаточно привлекательно презенточно привлекательно презентовать оффер кандидату</li> </ul>	Оценка качества предложенной организацией вакансии относи- тельно рынка труда
Описание НК-метрики	- Показатель принятия кандидатами предложений по работе; - показатель соответствия рекрутинга бренду работодателя; - это не только «рекрутерская» метрика, ведь она зависит и от бренда работодателя, а также от соответствия зарплатной платы и содержания работы ожиданиям кандидата. Тем не менее ее часто и активно используют в подборе	Соотношение сделан- ных предложений о работе к принятым
№ Название п/п НR-метрики	5 Процент при- нятия офферов или коэффи- циент приня- тых предложе- ний	6 Процент при- нятых предло- жений

щих работу. Тщательно и детально сформулированное ЕVP позволяет привлечь на рынке труда лучших кандидатов (талантов) и формирует узнавае-<sup>1</sup> EVP (*Employee value proposition*) — ценностное предложение о работе, которое формулируется организацией для потенциальных кандидатов, ищумость работодателя на рынке труда.

No ⊓/п	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
<b>r</b>	Количество проваливших- ся наймов	Показатель успешности найма	<ul> <li>Оценка эффективности найма;</li> <li>показатель может служить базой для поиска причин провалов и источников подбора ушедших кандидатов</li> </ul>	количество провалившихся наймов общее количество наймов
∞	Рост количе- ства откло- ненных пред- ложений	Показатель количества предложений, которые были отклонены кандида- тами	Оценка эффективности найма:  — динамика отклонений офферов;  — показатель может служить базой для изучения соответствия ЕVP организации предпочтениям кандидатов при поиске работы	количество отклоненных предложений общее количество предложений кандидатам
6	Фактически нанятые к запланиро- ванным	Показатель удовлетворе- ния текущей кадровой по- требности	<ul> <li>Оценка удовлетворения количественной кадровой потребности и эффективности функции рекрутинга в целом;</li> <li>метрика показывает, какой процент целей, поставленных перед рекрутинговой командой, был достигнут</li> </ul>	количество фактически нанятых сотрудников количество запланированных кандидатов
10	Показатель закрытия ва- кансий	Соотношение нанятых сотрудников к запланированному количеству нанимаемых	Оценка производительности труда менеджеров по подбору, а также:  — планирование их нагрузки;  — оценка эффективности про- цесса найма;	$\Pi_{_{3B}} = \frac{K_{_{3KP}}}{B_{_{p}}},$ где $K_{_{3KP}} -$ количество закрытых вакан- сий за отчетный период;

No II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
10			<ul> <li>проверка соблюдения плана подбора за определенный период</li> </ul>	$B_{_{p}}$ — общее количество открытых ва-кансий
11	Процент вы- полнения пла- на подбора	Показатель успешно- го выполнения плана по удовлетворению кадро- вой потребности	- Оценка выполнения плана подбора; - метрика рассчитывается за конкретный период: месяц, квартал, полугодие, год: чем больше период, тем меньше погрешность при подсчете, поэтому, чтобы отслеживать изменения в процессе подбора и уменьшить погрешность, рекомендуется считать накопленным итогом: к месяцу прибавлять месяц, к кварталу—квартал	План % =  количество открытых вакансий холичество закрытых вакансий тримечание: данную НR-метрику рекомендуется использовать только в сочетании с другими метриками рекрутинга
12	Общая конвер- сия источника подбора	Конверсия считается отдельно по каждому источнику привлечения кандидатов и для каждой категории вакансий	<ul> <li>Сравнение источников подбора подесонала между собой;</li> <li>оценивать эффективность только по конверсии не совсем корректно, нужно подключать и другие метрики, например:</li> <li>средний срок закрытия вакансии;</li> <li>стоимость воронки подбора</li> </ul>	количество принятых кандидатов

Nº 11/11	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
13	Коэффициент конверсии	Количество соискателей, рассматривающих резюме, и количество нанятых кандидатов	<ul> <li>Оценка отбора кандидатов для работы в организации;</li> <li>оценка результативности воронки рекрутинга</li> </ul>	количество соискателей, успешно прошедших этап рекрутинга общее количество соискателей данного этапа
41	Конверсия каждого этапа подбора	— Процент соискателей, которые проходят меж- ду этапами отбора;  — общая конверсия ворон- ки между верхним и ниж- ним уровнями (показывает эффективность отбора в целом, конверсия между сегментами показывает проблемы на каждом этапе);  — это расширенный вари- ант метрики «общая конверсия источника подебора»	— Оценка конверсии каждого этапа подбора;  — дополнительно анализируются все этапы подбора для каждого источника, что позволяет точечно изучить воронку и найти в ней проблемы	Конв <sub>п</sub> = количество кандидатов на текущем этапе количество кандидатов на предыдущем этапе на предыдущем этапе на предыдущем этапе Примечание: общий принцип построения воронок: самая низкая конверсия должна быть на ранних этапах подбора, когда нужно отфильтровать поток нерелевантных кандидатов. С продвижением к концу воронки конверсия должна расти. Если происходит наоборот, значит, есть проблемы в процессе

1 Например:

<sup>15:1 —</sup> подается 750 заявок, проверяется 50 резюме;

<sup>5:1-50</sup> просмотренных резюме приводят к 10 кандидатам, представленным менеджеру по найму;

<sup>2:1-10</sup> представленных кандидатов приводят к тому, что 5 из них принимаются менеджером по найму;

<sup>5:2-5</sup> первичных интервью ведут к 2 окончательным интервью;

<sup>2:1-2</sup> окончательных интервью приводят к 1 предложению;

<sup>1:1-1</sup> предложение приводит к 1 нанятому сотруднику.

у <u>°</u> п/п	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
4				подбора. Здесь дополнительно анализируются все этапы подбора для каждого источника, что позволяет точечно изучить воронку и найти в ней проблемы
15	Коэффициент отбора персо- нала	Показатель успешности системы отбора персонала в текущем периоде	Анализ и выбор такого канди- дата, чьи профессиональные и личностные характеристики и качества максимально соот- ветствуют требованиям вакант- ной должности и организации в целом	численность работников списочного состава, принятых за период среднесписочная численность сотрудников за тот же период
16	Коэффициент отбора	Коэффициент отбора предоставляет информацию о ценности различных инструментов оценки	Оценка продуктивности дей- ствующей в организации систе- мы выявления и подбора канди- датов	количество принятых на работу кандидатов общее количество кандидатов на вакансию
17	Эффектив- ность процесса рекрутинга	Показатель перехода кан- дидатов на следующие этапы отбора	Оценка эффективности про- цесса рекрутинга с выявлением причин успешности на каждом тапе подбора	$\label{eq:posterior} \vartheta_p = \frac{K_y}{K_k} \times 100~\%,$ где $K_y$ — количество кандидатов, которые проходят на следующий этап; $K_k$ — общее количество кандидатов, проходивших отбор

No.	Название НК-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			Метрики качества	
18	Источники кандидатов и эффектив- ность рекру- тинговых ка- налов	Знание источников, которые приносят наибольшее количество хороших кандидатов	Сокращение расходов на закрытие вакансии	Составление реестра наиболее продуктивных каналов поиска
19	Источник найма	Показатель, определяю- щий, через какие источ- ники приходит больше кандидатов	Оценка источников или кана- лов найма с большей отдачей в целях оптимизации расходов на источники найма и их окупа- емость	Составление рейтинга источников найма
20	Новые источ- ники найма	Показатель новых источ- ников найма лучших кан- дидатов	Измерение ценности конкретных источников найма для калибровки усилий рекрутеров по подбору персонала из наиболее продуктивных источников	Составление реестра каналов поиска
21	Эффектив- ность канала привлечения кандидатов	Показатель эффективно- сти поиска кандидатов в определенных поиско- вых каналах, основанных на предпочтениях канди- датов	<ul> <li>Оценка качества канала при- влечения кандидатов и при- влекательности каналов поис- ка работы для соискателей;</li> <li>рекомендуется рассчитывать данный показатель по каждо- му каналу привлечения от- дельно</li> </ul>	общее количество подходящих кандидатов общее количество откликов канала

No II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
22	Опыт канди- дата	Показатель опыта канди- дата, необходимого для выполнения функцио- нальных обязанностей в должностной позиции	Оценка ключевых составляю- щих опыта кандидата, влияю- щих на его найм и адаптацию	Резюме и опрос опыта кандидата
23	Опыт канди-датов	Показатель удовлетворен- ности кандидатов процес- сом рекрутинга	Оценка кандидатского опыта в целях построения успешного НR-бренда в части эффективности рекрутинга и удовлетворенности наймом	количество потенциальных сотрудников с опытом общее количество потенциальных сотрудников Примечание: в качестве дополнительной НR-метрики можно отслеживать удовлетворенность менелженов наймом
24	Количество квалифицированных кандидатов на каждый найм	Показатель количества кандидатов, прошедших первый этап рекругингового вого процесса	Оценка эффективности методов поиска и рекламы при привлече- нии нужных кандидатов	количество квалифицированных кандидатов общее количество потенциальных сотрудников
25	Коэффициент закрытия ва- кансий работ- никами из кон- курирующих компаний	Показатель количества нанятых сотрудников, ко- торые раньше работали на конкурентов	Оценка конкурентоспособно- сти организации для кандидатов из организаций-конкурентов	количество нанятых сотрудников из компаний-конкурентов общее количество нанятых сотрудников

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
26	Социальное разнообразие найма	Показатель доли сотруд- ников с разными социаль- ными характеристиками	Оценка эффективности страте- гии найма и управления разноо- бразием	Расчет соотношения разных категорий сотрудников в соответствии с социальной структурой персонала
27	Уровень удовлетво- ренности про- цессом подбора	Показатель удовлетворен- ности процессом и резуль- татом рекрутинга как кан- дидатов, так и рекрутеров	Совершенствование процесса и эффективности рекрутинга	Опрос кандидатов и нанимающих менеджеров в целях поиска инсайтов по улучшению рекрутинга
28	Показатели эффективно- сти рекрутера	Показатель эффективно- сти всех аспектов работы рекрутера	Оценка деятельности рекрутера	Оцениваются каналы коммуникации с кандидатами, частота контактов и от-кликов и т.д.
29	Качество нового найма	Показатель успешности новых сотрудников	Определение ценности для организации каждого нового найма	Качество нового найма = текущая производительность (взятая из обзоров производительности) + будущий потенциал — эмоциональная интенсивность сотрудников (с каким усилием данный сотрудник должен работать)
30	Удовлетворен- ность менед- жера по найму	Показатель того, насколь- ко рекрутер удовлетворен качеством найма	Самый простой способ измерения: опрос менеджеров по найму, чтобы получить отзывы о производительности новых сотрудников	<ul> <li>1-й вариант расчета: опрос менеджера по рекрутингу для получения отзывов о производительности новых сотрудников;</li> <li>2-й вариант расчета: количество новых сотрудников, хорошо проявивших себя общее количество</li> <li>нанятых сотрудников</li> </ul>

№ п/п	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
31	Удовлетво- ренность ли- нейного ру- ководителя финальным кандидатом	Показатель успешности рекрутинга со стороны линейного менеджера	Оценка качества рекрутинга ру- ководителем подразделения, в котором работает нанятый кандидат, и перспектив адапта- ции сотрудника	количество новых сотрудников в зависимости от степени удовлетворенности менеджеров общее количество нанятых сотрудников за период
32	Удовлетворен- ность руково- дителей по- ступившим персоналом	Показатель качества подо- бранных кандидатов	Показатель качества подо- Оценка качества рекрутинга бранных кандидатов	количество новых сотрудников удовлетворяющих менеджеров количество нанятых сотрудников за период
			Метрики времени	
33	Жизненный цикл кандида- та (ЖЦК)	Показатель времени, за которое успешный кан- дидат проходит процесс подбора	Оценка возможности улучшать процесс подбора, сокращая время на каждом из этапов, делать его более эффективным без лишних временных затрат	ЖЦК рассчитывается как период от подачи успешным кандидатом резюме до принятия предложения о работе
34	Срок закрытия вакансии	Количество дней между открытием вакансии и со-гласием кандидата выйти на работу: время, потраченное на закрытие одной вакансии, так же важно, как и затраты на процесс рекрутинга в целом	<ul> <li>Оценка скорости работы команды по подбору и ее эффективности;</li> <li>оценка сложности заполняемой вакансии и сравнение со средними значениями:</li> <li>то сложности заполнения</li> </ul>	$B_{_{3B}} = \frac{K_{_{AB}}}{K_{_{3B}}},$ где $K_{_{A}}$ — количество дней работы над заполнением всех имеющихся вакансий за отчетный период; $K_{_{3B}}$ — общее количество закрытых вакансий за отчетный период

Nº m/m	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
46			путем анализа времени за- крытия вакансий;  2) прогноз требуемого коли- чества дней для закрытия вакансии;  3) расчет стоимости про- цесса закрытия вакансии от момента подачи заявки до принятия оффера кан- дидатом	
35	Продолжи- тельность ре- крутингового цикла (РЦ)	Время, которое проходит с момента появления ва- кансии до того момента, как сотрудник приступает к работе	Оценка эффективности коман- ды рекрутинга	РЦ рассчитывается как период времени между появлением вакансии и выходом нанятого кандидата на работу
			Метрики стоимости	
36	Стоимость ка- нала поиска кандидатов	<ul> <li>Расчет затрат органи- зации на привлечение кандидатов;</li> <li>расчет экономической эффективности раз- личных каналов поис- ка, включая рекламные расходы</li> </ul>	Оценка финансовой выгоды ис- пользования определенных ка- налов	$C_{\kappa} =$ расходы на рекламу по каждому каналу $= \frac{\text{количество подходящих}}{\text{кандидатов из каждого канала}}$
37	Стоимость воронки подбора	Стоимость рабочего вре- мени всех участников	<ul><li>Оценка трудозатрат сотрудни- ков при подборе;</li></ul>	$CB = 3_{_{\rm MII}} + C_{_{\rm DBCII}},$

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
37		процесса рекрутинга (рекрутеры, нанимающие менеджеры, специалисты и т.д.)	<ul> <li>особенно сильно подбор доро- жает, если в нем участвует ге- неральный директор</li> </ul>	где $CB$ — стоимость воронки; $3_{\text{ип}}$ — затраты на источник привлечения кандидатов; $C_{\text{рвсп}}$ — стоимость рабочего времени специалистов, которые участвуют в подборе
38	Стоимость за-	Затраты на рекрутинг силами собственного НR-подразделения	Оценка текущего бюджета рекрутинга: стоимость зависит от используемой рекрутинговой стратегии, от особенностей самого процесса подбора, уровня должности, профессии	$CT_{3B} = \frac{O3_{H}}{K_{3B}},$ $CT_{3B} = \frac{O3_{H}}{K_{3B}},$ $CT_{3B} - \text{стоимость закрытия ва-кансии;}$ $O3_{H} - \text{общие затраты на найм за отчет-ный период;}$ $K_{3B} - \text{количество закрытых вакансий за отчетный период.}$ $Ipumevanue: \text{ затраты на рекрутинг мо-гут включать:}$ $- \text{публикация вакансии на job-сайтах,}$ $\text{доступ к базам резюме;}$ $- \text{информационные расходы: реклама на радио, TB, баннеры и т. п.;}$ $- \text{телефонная связь, Интернет;}$ $- \text{телефонная связь, Интернет;}$ $- \text{рабочее время рекрутера/HR-менед-жера;}$ $- \text{организованное рабочее место;}$ $- \text{сосренные расходы, связанные с ре-крутингом, и др.}$

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
39	<b>Стоимость найма</b>	Соотношение всех инвестиций в процесс подбора к числу нанятых кандидатов	<ul> <li>Оценка затрат на найм одно- го сотрудника в целях форми- рования и выполнения бюд- жета;</li> <li>для того чтобы отслеживать стоимость найма, необхо- димо оценивать внутренние и внешние расходы на найм персонала и общее количе- ство нанятых сотрудников за определенный период (ме- сяц, год);</li> <li>проще распределить нужный бюджет по нужным видам де- ятельности, если последова- тельно подсчитывать расходы на подбор персонала</li> </ul>	$C_{\rm H} = \frac{{ m BHeШHMe 3aTpaTbI} + { m BHyTpeHHMe 3aTpaTbI}}{{ m oбщee количество нанятых сотрудников}}$
40	Средняя сто- имость одного найма	Количество финансовых средств, потраченных на рекрутинг и найм одного сотрудника	Оценка рентабельности подбора	сумма всех расходов на закрытие всех вакансий количество закрытых вакансий
41	Стоимость ре- крутинговых усилий из рас- чета на одного сотрудника	Количество средств, ухо- дящих на приглашение одного сотрудника	Расчет затрат на рекрутинг одно- го сотрудника	$C_{\text{нос}} =$ $=$ $=$ $=$ $=$ $=$ $=$ $=$ $=$ $=$

Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
Дополнитель- ные затраты на подбор из- за роста теку- чести	42 Дополнитель- Оценка финансовых по- ные затраты терь из-за необходимости на подбор из- за роста теку- чести ков при росте текучести	Оценка дополнительных материальных расходов на подбор при росте текучести	

#### 7. HR-метрики оценки HR-процесса «Удержание человеческих ресурсов»

После привлечения в организацию лучших человеческих ресурсов перед ней стоит задача удержать их. Эффективное удержание человеческих ресурсов позволяет не только сохранить их, но и активно вовлечь в деятельность, обеспечить достижение организационных целей, укрепить благосостояние и прибыльность организации. Ряд HR-метрик оценивает удержание человеческих ресурсов интегрировано, в целом. Однако удержание предполагает несколько HR-процессов, каждый из которых вносит свой вклад в сохранение привлеченных человеческих ресурсов. С этой точки зрения HR-метрики оценки HR-процесса «Удержание человеческих ресурсов» включают:

- а) HR-метрики оценки адаптации;
- б) HR-метрики оценки управления производительностью;
- в) HR-метрики оценки мотивации;
- г) HR-метрики оценки аттестации.

HR-метрики удержания человеческих ресурсов оценивают, насколько системообразующие элементы удержания — адаптация, производительность труда, мотивация и аттестация персонала — способствуют обеспечению стабильной работы организации и закладывают основу для преумножения человеческих ресурсов через систему их развития.

# 7.1. НR-метрики оценки удержания человеческих ресурсов

ости Формула (при наличии) ки	урсов		оллек- работающих на протяжении ль, ив кото- количество сотрудников, среднесписочное количество сотрудников бы уво- Примечание: при периодах измерения «месяц», «квартал», «год» в числителе нужно указывать количество сотрудни- ков, работающих с первого до послед- него числа месяца, квартала и года со- ответственно	ни- $ \mathbf{q}_{\mathrm{B}} = \mathbf{q}_{\mathrm{\phi}} - \mathbf{q}_{\mathrm{n}}, $ ий- и с ка- ленности от плановой; $ \mathbf{q}_{\mathrm{n}} - \mathrm{плановая} \text{ численность, например,} $ по утвержденному штатному расписанию или сделанным ранее расчетам; $ \mathbf{q}_{\mathrm{n}} - \mathbf{q}_{\mathrm{актическая}} $
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Удержание человеческих ресурсов	Метрики количества	Оценка стабильности коллектива;      чем выше этот показатель, тем стабильнее коллектив и тем эффективнее работанот НК-процессы, из-за которых сотрудники могли бы уволиться	Оценка способности органи- зации удерживать имеющий- ся персонал в соответствии с ка- дровыми планами
Описание НК-метрики	Удерж		Доля сотрудников, рабо- тающих на протяжении всего периода с первого числа месяца	Показатель фактическо- го отклонения среднеспи- сочной численности пер- сонала от плановой
Название НК-метрики			Коэффициент стабильности коллектива	Отклонение среднесписоч- ной численно- сти персонала от плановой
S II/II			_	2

No n/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
æ	Удержание ключевых со- трудников	Показатель процента удержанных ключевых со- трудников	Оценка способности организа- ции обеспечить сохранение со- трудников, занимающих ключе- вые должности	$Y = \frac{K_{\text{улерж}}}{K_{\text{увол}}} \times 100  \%,$ где $K_{\text{улерж}} - \text{количество удержанных со-}$ трудников; $K_{\text{увол}} - \text{общее количество сотрудников},$ которые подали заявление об увольнении
4	Коэффициент удержания сотрудников	Показатель количества людей, которые остают- ся в компании в течение определенного периода времени, по сравнению с общим количеством сотрудников за этот период	<ul> <li>Оценка способности органи- зации удерживать стабильную рабочую силу и рисков поте- ри определенных должностей в определенных подразделе- ниях;</li> <li>показатель удержания персо- нала укажет на области, тре- бующие особого внима- ния со стороны организации, и поможет работать на опере- жение, чтобы решить любые проблемы</li> </ul>	$K_{\rm удер} = $ общее кол-во сотрудников — $= \frac{-\text{количество уволившихся}}{\text{общее кол-во сотрудников}} \times 100 \%$
			Метрики качества	
2	Качество найма	Охват показателей удер- жания новых сотрудников	<ul><li>Оценка удержания новых сотрудников;</li></ul>	кандидаты, прошедшие испытательный срок общее количество нанятых сотрудников

No II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
N			<ul> <li>удержание и высокая эффективность увеличивают доход и важны на стратегическом уровне</li> </ul>	
			Метрики времени	
9	Средний стаж работы сотруд- ников в орга- низации	Среднее количество лет работы сотрудников в организации	Оценка удовлетворенности условиями труда и лояльности к компании. Показатель оценивает:  - конкурентоспособность системы вознаграждений и льгот;  - эффективность мотивационных программ, программ грейдирования, программы карьерного развития, ротации и пр.	$X = \frac{X_1 + X_2 + X_3 + \ldots + X_n}{C},$ ГДЕ $X$ — СРЕДНИЙ СТАЖ СОТРУДНИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ; $X_1, X_2, X_3, \ldots, X_n$ — СТАЖ КАЖДОГО СОТРУД-НИКА НА ПЕРВОЕ ЧИСЛО МЕСЯЦА, СЛЕДУЮ-ЩЕГО ЗА ОТЧЕТНЫМ ПЕРИОДОМ; $C$ — КОЛИЧЕСТВО СОТРУДНИКОВ В ОРГАНИ-ЗАЦИИ (СПИСОЧНАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ) НА ПЕРВОЕ ЧИСЛО МЕСЯЦА, СЛЕДУЮЩЕГО ЗА ОТЧЕТНЫМ ПЕРИОДОМ
			Метрики стоимости	
			отсутствуют	

### 7.2. НR-метрики оценки адаптации

Ž	Название		Целевое назначение	
п/п	Ξ	Описание НК-метрики	НК-метрики / особенности применения НК-метрики	Формула (при наличии)
		Адапт	даптация человеческих ресурсов	
			Метрики количества	
-	Количество должностей, охваченных системой адап- тации	Показатель полноты ох- вата новичков системой адаптации	<ul> <li>Оценка охвата новичков системой адаптации;</li> <li>теоретически этот показатель должен составлять 100 % персонала</li> </ul>	количество новичков, участвующих в программе адаптации — ×100 % общее количество новых сотрудников
7	Число сотруд- ников, вы- полняющих функции на- ставников	Показатель обеспеченно- сти новичков наставни- ками	<ul> <li>Показатель зависит от чис- ленности подразделений и ко- личества новых сотрудников в них;</li> <li>целесообразно рассчитывать для разных профессий</li> </ul>	количество сотрудников, выполняющих функции наставников количество сотрудников подразделения
3	Процент сотрудников, прошедших испытатель-	Показатель успешности прохождения испытательного срока новыми сотрудниками	Оценка эффективности системы адаптации и работы наставников	количество сотрудников, прошедших испытательный срок среднесписочная численность персонала
4	Процент добровольного увольнения после	<ul> <li>Показатель доброволь- ного увольнения новых сотрудников после ис- пытательного срока;</li> </ul>	<ul><li>Комплексная оценка процессов рекрутинга и адаптации;</li><li>оценка необходимости сменить стратегии: подбор, например,</li></ul>	

ие ности Формула (при наличии) рики	и или уволившихся после птация— в с мо- общее количество нанятых сотрудников	ги систе- количество сотрудников, лии: сона- сона- общее количество тор- нанятых сотрудников вора — непо- цитель следний, й может истве си-	и долж- покинувших организацию дников, в течение 1 месяца общее количество — ×100 %
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	может подробнее расписать требования к вакансии или условия работы, а адаптация поэкспериментировать с моделями обучения	<ul> <li>Оценка эффективности системы подбора и адаптации:</li> <li>для менеджера по персоналу важно анализировать, кто был инициатором расторжения трудового договора сам работник или его непосредственный руководитель (если таковым был последний, то причина увольнений может крыться в несовершенстве системы подбора)</li> </ul>	Руководство организации должно оперативно выявлять причины ухода новых сотрудников, чтобы их устранить
Описание НК-метрики	у этой метрики осо- бое назначение: если после испытательного срока многие ушли до- бровольно, значит, от- ветственность делит- ся между рекрутментом, адаптацией и руководи- телем	Показатель эффектив- ности системы подбора и адаптации	Показатель риска потери новых сотрудников
Название НR-метрики	срока	Количество специалистов, успешно про- шедших ис- пытательный срок, по отно- шению к об- щему объему нанятых	Текучесть за первый ме- сяц
N II	4	2	9

М П/п	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
	Коэффициент текучести на испытатель- ном сроке	Показатель интенсивно- сти текучести по подраз- делениям компании	<ul> <li>Обнаружение ошибок в адаптации;</li> <li>можно сравнивать показатель по подразделениям, категориям и в динамике по периодам;</li> <li>коэффициент текучести на испытательном сроке по инициативе работодателя указывает на ошибку в подеборе</li> </ul>	количество уволенных сотрудников на испытательном сроке за период среднесписочное количество сотрудников на испытательном сроке
	Число сотруд- ников, поки- нувших компа- нию до конца испытательно- го срока или сразу после его завершения	Показатель эффективно- сти плана адаптации и его выполнения	Если такое происходит, НR-менеджеру принципиально важно выяснить, кто на самом деле стал инициатором увольнения. Часто бывают случаи увольнения сотрудников по инициативе работодателя после прохожиения испытательного срока из-за нежелания и неумения руководства юридически грамотно уволить сотрудника по прини уволить сотрудника по прини несоответствия должности и непрохождения испытательного срока	количество новичков, уволившихся в период испытательного срока общее количество новых сотрудников

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
6	Процент уво- лившихся в первые 3 ме- сяца, полго- да или год ра- боты	<ul> <li>Показатель потери персонала в период испытательного срока и адаптации;</li> <li>индикатор эффективности мер по адаптации новых сотрудников</li> </ul>	Оценка способности органи- зации удерживать персонал на ранних этапах жизненного цикла сотрудника	количество уволившихся новых сотрудников за период х100 % среднесписочная численность персонала
10	Количество увольнений за первый год работы, или отсев первого года	Показатель эффективно- сти подбора и адаптации в целях сокращения теку- чести.  Примечание: это число должно равняться нулю. Процент выше, чем «0» является дорогостоящим и указывает на плохое со- ответствие ожиданий и компетенций нанятых сотрудников ожидани- ям и требованиям орга- низации	<ul> <li>Комплексная оценка эффективности системы подбора и адаптации персонала организации в целях совершенствования процедуры и инструментов отбора;</li> <li>это ключевой рекрутинговый показатель, который указывает на успешность подбора.</li> <li>Кандидаты, которые покиданот компанию в течение первого компанию в течение первого года, не становятся максимально продуктивными и обычно дорого обходятся компании;</li> <li>отсев первого года может быть управляемым и неуправляемым</li> </ul>	количество сотрудников, покинувших организацию в 1-й год работы холичество сотрудников

No II	Название НR-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
11	Процент со- трудников, ко- торые работают в компании бо- лее одного года (трех, пяти лет)	Показатель успешности адаптации новых сотруд- ников в организации	Оценка успешности адаптации	количество сотрудников, работающих к организации более 1-го года — ×100 % среднесписочная численность персонала
12	Доля уволив- шихся работ- ников со ста- жем менее трех лет (среднеста- тистический срок профес- сионально- го становления сотрудника)	Показатель успешности адаптации работников со стажем менее трех лет	Оценка успешности адаптации	количество уволившихся сотрудников со стажем менее 3-х лет среднесписочная численность персонала
13	Эффектив- ность рабо- ты кадро- вой службы по адаптации персонала	Расчет процента работ- ников, закрепившихся на предприятии по итогам процесса адаптации и ис- пытательного срока	Оценка работы кадровой службы по организации процесса адаптации новых сотрудников	$F = \frac{P}{W} \times 100  \%,$ где $P$ — число прошедших испытатель- ный срок и успешно адаптировавшихся сотрудников, чел.; $W$ — общая численность работников, принятых за указанный период, чел.

Š Į	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			Метрики качества	
14	Удовлетворен- ность сотруд- ника процес- сом адаптации	Особенно важно прово- дить подобные опросы в компаниях с развитой филиальной сетью, ког- да НR-менеджеру сложно контролировать процесс адаптации	Получение обратной связи от сотрудников относительно организации процесса адаптации	Опрос новых сотрудников, прошедших испытательный срок
15	Средняя про- изводитель- ность новых сотрудников	Показатель выхода со- трудников на требуемый уровень производительно- сти труда	Оценка успешности выполне- ния работы новыми сотрудни- ками	фактическое выполнение  плана новыми сотрудниками  плановые показатели  работы новых сотрудников
16	Показатель озабоченно- сти и неопре- деленности адаптируемого работника (ру-ководителя)	Учитывая, что целью адаптации должно стать снижение степени озабоченности и неопределенности, вызванное новым назначением, наиболее предпочтительной будет ситуация, при которой данный показатель у вновь назначенных руководителей к завершению адаптации стремится к нулю	Оценка адаптированности ново- го сотрудника из числа руково- дителей	<b>Анкетирование назначенных руководи-</b> телей

N II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
17	Удовлетворен- ность канди- дата своей ра- ботой	Удовлетворенность канди- дата своей работой — спо- соб отслеживать, соот- ветствуют ли ожидания, установленные во время процедуры подбора, ре- альности	<ul> <li>Оценка управления ожидани- ями нового сотрудника;</li> <li>низкая удовлетворенность ра- ботой кандидата подчеркива- ет неправильное управление ожиданиями или неполное описание должностных обя- занностей</li> </ul>	Анкетирование новых сотрудников в процессе и по окончании адаптаци- онного периода
			Метрики времени	
18	Временные затраты окружения адаптируемого работника на проведение консультаций	Показатель экономии времени руководителя, коллег на проведение консультаций адаптируемого сотрудника	Очевидно, что в первое время новому сотруднику обязательно будут требоваться консультации руководства и коллег	Количество времени, требуемое на консультации, колеблется ежеднев- но от 60 мин в 1-й месяц работы до 40 мин во 2—3-й месяцы
19	Время выхода новичка на за- данный уро- вень продук- тивности	Показатель времени меж- ду первым днем прие- ма на работу и моментом, когда сотрудник полно- стью вносит свой вклад в организацию	Оценка времени, затраченного на введение сотрудника в рабо- чий режим	Период времени между датой выхо- да нового сотрудника на работу и да- той достижения планируемого для него уровня производительности
20	Время от старта подбора до вы- хода на точку безубыточности	Срок достижения компа- нией равенства доходов от сотрудника и расходов на него	<ul><li>Оценка скорости адаптации сотрудников;</li><li>точка безубыточности — это момент, в котором затраты</li></ul>	

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
20			на подбор, адаптацию, обучение, зарплату, налоги и т.д. сравняются с доходами, заработанными сотрудником в компании	<ul> <li>Точка безубыточности:         <ul> <li>совокупные затраты (расходы)</li> </ul> </li> <li>организации на нового сотрудника         <ul> <li>совокупные доходы организации</li> <li>от работы нового сотрудника</li> </ul> </li> <li>точка безубыточности может также измеряться в неделях или в месяцах</li> </ul>
21	Расчет эконо- мии времени, составляющего период адапта- ции нового ра- ботника	Показатель скорости адаптации нового сотруд- ника	Оценка экономии фонда рабоче- го времени при адаптации ново- го сотрудника	$9_{\mathrm{pp}} = \frac{\Pi \mathbf{A} \times 4_{\mathrm{at.p}} \times \Pi \mathbf{B}}{100},$ где $\Pi \mathbf{A} - \Pi$ ериод адаптации; $4_{\mathrm{at.p}} - \Psi$ исленность работников, проходящих адаптацию, чел.; $\Pi \mathbf{B} - \mathrm{сред}$ ние потери времени в период адаптации, $\%$
			Метрики стоимости	
22	Стоимость адаптации од- ного сотруд- ника	Показатель складывает- ся из временных затрат персонала, вовлеченно- го в процесс адаптации, стоимости его рабоче- го времени и расходов на различные обучающие материалы.	Оценка затрат на адаптацию од- ного сотрудника	$C_a = T_3 + C_{p_B} + P_{ow},$ где $C_a - $ стоимость адаптации одного сотрудника; $T_3 - $ временные затраты персонала, вовлеченного в процесс адаптации; $C_{p_B} - $ стоимость его рабочего времени; $P_{ow} - $ расходы на различные обучающие материалы

N II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
52	Стоимость адаптации од- ного сотруд- ника	В расчеты входят:  — средние трудозатраты сотрудников, участвую- щих в адаптации по категориям сотрудников (руководитель, НК, наставник);  — стоимость приветственного пакета (ручки, кружки, флешки, футболки и т.д.);  — стоимость внешнего тренера или трудозатраты нера или трудозатраты внутреннего тренера, стоимость раздаточных материалов и т.д.).		
23	Стоимость подготовки наставника	Размер инвестиций, вло- женных в подготовку на- ставника	Оценка затрат на подготовку на- ставника	$C_{_{\rm H}} = P_{_{\rm K}} + P_{_{\rm OM}},$ где $C_{_{\rm H}} -$ стоимость подготовки наставника; $P_{_{\rm K}} -$ развитие профессиональных компетенций наставника; $P_{_{\rm OM}} -$ разработка обучающих мероприятий, которые он будет проводить для новичков

N II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
75	Стоимость до- стижения оп- тимального уровня произ- водительно- сти — <i>Optimum</i> <i>Productivity</i> <i>Level</i> (OPL)	В общую стоимость могут входить:  — размещение вакансий и реклама;  — вознаграждение рекрутера или агентства;  — комиссия за поиск;  — проверка анкетных данных;  — время, потраченное на отбор кандидатов и собеседования;  — стоимость регистрации при найме;  — стоимость обучения;  — стоимость обучения;  — расходы руководителя группы и ее членов, понесенные на обучение на рабочем месте	Оценка затрат на достижение оптимального уровня произво-дительности нового сотрудника; многие организации также учитывают процент зарплаты нового сотрудника в общих затратах, пока не достигнут 100 % ОРL	$C_{opl} = P_{H} + P_{a} + P_{o} + (OP_{o} \times \% ORL/Mec.),$ где $C_{opl}$ — общая сумма расходов, свя- занных с достижением новым сотруд- ником оптимального уровня произво- дительности; $P_{H} = P_{H} + P_{H} + P_{o} + P$
25	Объем издер- жек, связан- ных с уволь- нением новых сотрудников	Сумма всех расходов, свя- занных с увольнением со- трудника и приемом ново- го сотрудника на данную должность	Оценка издержек, связанных с увольнением новых сотрудни- ков	Примерные статьи расходов:  1) затраты на увольнение сотрудни- ка (затраты на интервью на выходе, на расчет, выходное пособие);  2) затраты на поддержание рабочего процесса (выплаты совместителям);  3) затраты на поддержание рабочего процесса (выплаты совместителям);

Nº II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
25				4) затраты на поддержание рабочего
				процесса (выплаты совместителям), 5) стоимость найма (затраты на поиск,
				собеседование, тестирование и анке-
				тирование, финальное обсуждение
				кандидатуры, оформление сотрудни-
				ка, спецодежду и другие необходи-
				мые для работы атрибуты);
				6) затраты на адаптацию сотрудника;
				7) затраты на обучение (стоимость пре-
				зентационных материалов для ново-
				го сотрудника, обучение);
				8) потери на вхождении в должность
				(оплата работы сотрудника в период
				обучения)

# 7.3. НR-метрики оценки управления производительностью

Ž	Название		Целевое назначение	
п/п П/п	<b>H</b>	Описание НR-метрики	НК-метрики / особенности применения НК-метрики	Формула (при наличии)
		дП	Производительность труда	
			Метрики количества	
1	Количество произведенной продукции или продаж на од-ного человека	Показатель, определяю- щий производительность одного сотрудника	Если результаты каждого работ- ника можно определить индиви- дуально, то допускается простое ежемесячное сравнение	выпуск продукции или объем продаж подразделения среднесписочная численность подразделения
7	Производитель-	Показатель, характеризу- ющий результативность труда	Оценка производительности труда	Объем произведенной продукции  (в натуральном или денежном выражении)  Среднесписочная численность работников, задействованных при производстве этого объема продукции  Примечание: производительность труда измеряется количеством продукции, выпущенной работником за единицу времени
$\kappa$	Удельный вес сотрудников, не выполняю- щих планы	Показатель процента про- блемных специалистов, с ко- торыми нужно проводить ра- боту, выявляя слабые места	<ul> <li>Оценка организации труда и условий обеспечения про- изводительности труда работ- ников;</li> </ul>	Количество сотрудников, не выполнивших планы, нормативы, задания Общая численность сотрудников

No n/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
κ	или поставлен- ные задачи		— для работников с низкой про- изводительностью можно ор- ганизовать дополнительное обучение или наставничество	Примечание:  — перечень применяемых измерителей в этой области не ограничен;  — для некоторых компаний возможны совершенно специфические, т.е. подходящие только им, индексы и коэффициенты
			Метрики качества	
4	Эффективность сотрудников	Количество сотрудников, стабильно выполняющих производственные планы	Определение того, как работ- ник выполняет свои должност- ные обязанности и необходимые задачи	Отслеживается с помощью методов оценки сотрудников, включая аттестацию
S	Средняя эф- фективность нанятых работ- ников	Показатель вклада работ- ников в прибыльность организации	Оценка качества кадрового со- става через оценку производи- тельности сотрудников и при- быльности организации	Прибыль организации за период Количество работников
			Метрики времени	
9	Длительность трудового дня	Показатель фактического времени, которое работ- ник проводит на работе	Показатель регулируется Трудо- вым кодексом РФ	Рассчитывается в зависимости от типа и объема занятости, должности сотруд-ника
	Трудоемкость работ	Количество рабочего времени, затрачиваемого на производство единицы продукции	На основе этого коэффициента легко разработать объективно выполнимый производственный план, а также обосновать уже составленный	Трудозатраты на определенный объем работы / фонд рабочего времени за период, в течение которого эта работа должна быть выполнена:

No n/n	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
7				$\mathrm{T_p} = rac{T}{Q},$
				где $T$ — время, потраченное на работу; $Q$ — объем выпущенной продукции или проделанных работ
∞	Технологиче- ская трудоем- кость	Отражение совокупных затрат труда основных производственных ра-	Оценка совокупной трудоемко- сти труда	$T_{ ext{tcm}} = rac{T_{ ext{cl}}}{T_{ ext{nobp}}},$
		бочих с разными видами оплаты труда		где $T_{\text{техн}}$ — технологическая трудоем-кость;
				$T_{ca}$ — технологическая трудоемкость рабочих-сдельщиков;
				Т повр — технологическая трудоемкость рабочих-повременщиков
6	Трудоемкость обслуживания производства	Совокупность затрат вспомогательных рабочих цехов основного производства и всех рабочих вспомогательных цехов и служб (ремонтного, энергетического и т. д.),	Оценка совокупной трудоемко- сти обслуживания производства	$T_{obc.l} = T_{bcllom} + T_{bcll},$ где $T_{obc.l} - $ трудоемкость обслуживания производства; $T_{bcllom} - $ затраты вспомогательных рабочих цехов основного производства; $T_{bcll} - $ затраты всех рабочих вспомога-
		занятых оослуживанием производства		тельных цехов и служо (ремонтного, энергетического и т.д.), занятых обслуживанием производства

№ п/п	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
10	Производ- ственная тру- доемкость	Совокупные затраты тру- да всех рабочих — как ос- новных, так и вспомога- тельных	Оценка совокупной трудоемко- сти производства	$T_{\rm cob} = T_{\rm och} + E_{\rm bcl},$ где $T_{\rm cob}$ — производственная трудоем-кость; $T_{\rm och} = -\cos \phi_{\rm VII}$ Ных рабочих; $E_{\rm bcl} = -\cos \phi_{\rm VII}$ Вепо-могательных рабочих
11	Время выпол- нения задания, производства единицы про- дукции	Статистический аналог нормы времени на едини- цу работы	Оценка использования фонда рабочего времени	объем производства на одного сотрудника или подразделения производительный фонд рабочего времени в днях или часах
12	Сверхурочные часы на одного сотрудника	Количество сверхурочно-го времени	Индикатор неэффективного использования ресурсов и работы отдела: рост количества внеурочных часов говорит об ошибках в управлении и планировании	общее количество <u>сверхурочных часов за период</u> <u>среднесписочная</u> численность подразделения
13	Коэффици- ент отсутствий по инициативе работника (аб- сентеизм)	Количество времени, ко- торое работник отсут- ствует на рабочем месте	Оценка временных потерь отдела, сотрудника, связанных с личны-ми причинами персонала;     нередко работники злоупотребляют своим правом на социальные гарантии, а это влечет за собой дополнительные расходы для работодателя на оплату замещения	количество часов отсутсвия по инициативе сотрудника общее количество отработанных или плановых часов по графику

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			Метрики стоимости	
41	Общая рента- бельность пер- сонала	Показатель уровня при- были всех сотрудников	Формула рентабельности пер- сонала позволяет определить производительность труда, по- средством чего можно провести диагностику каждого рабоче- го места и соответствующие ме- роприятия по их совершенство- ванию	$I$ -й вариант расчета: $P\Pi = \frac{\Pi p}{\Psi \Pi} \times 100 \%,$ $\Gamma \Pi = P\Pi - pehta6eльность персонала;$ $\Pi p - сумма чистой прибыли;$ $\Psi \Pi - численность персонала;$ $2-й вариант расчета:$ $P\Pi = \frac{3a\tau p}{\Psi \Pi} \times 100 \%,$
				где РП — рентабельность персонала; Затр — все затраты на персонал; ЧП — чистая прибыль
15	Персональная рентабельность сотрудника	Показатель уровня при- были на одного сотруд- ника	<ul> <li>Оценка прибыли на одного сотрудника в динамике;</li> <li>выявление ценности и деловых воможнотей сотрудников;</li> <li>следует оценивать в динамике</li> </ul>	1-й вариант расчета: сумма прибыли за период среднестисочная численность за период 2-й вариант расчета: РП $_{\text{инд}} = \frac{3}{Д\Pi} \times 100 \%,$ где РП $_{\text{инд}} = \frac{3}{Д\Pi} \times 100 \%,$

No II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
15				3 — затраты на конретного сотрудника; ДП — доля прибыли, принесенной сотрудником
16	Выручка на од- ного сотруд- ника	Показатель доли выручки, приходящейся на одного работавшего человека	Оценка ценности человеческого капитала	сумма выручки за период среднесписочная численность за период
17	Рентабельность затрат на со- держание ра- ботников	Показатель отдачи на каждый рубль затрат на персонал	Оценка рентабельности стоимо- сти сотрудников	прибыль за период затраты на персонал (зарплата, спецодежда, обучение, подбор и т. д.)
18	Индекс сравне- ния роста выруч- ки (прибыли) и увеличения зарплаты	Сравнительный показа- тель динамики соотноше- ния выручки и заработ- ной платы	Оценка эффективности роста затрат на ФОТ	процент изенения выручки (прибыли) за период процент изменения численности за период
19	Стоимость про-	Показатель понесенных организацией убытков из-за прогулов персонала	Оценка потерь компании в связи с прогулами сотрудников (прогулы относятся к обычному отсутствию сотрудника на работе обычно преднамеренному и без какой-либо уважительной причины)	$OC_n = (OV_n \times O_{4pl}) + (V_p \times O_{4p2}) + ДP,$ где $OC_n - oбщая$ стоимость прогулов; $OV_n - oбщее количество рабочих часов, потерянных из-за прогулов; OV_p - OV почасовая оплата (включая льготы); V_p - V насы руководителя, потерянные при работе с прогулами; OV_{4p2} - OV почасовая оплата руководителя (включая льготы); OV_{4p2} - OV$

N II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
19				ДР — другие расходы (включая временный персонал, обучение, потерю производительности, потерю качества,

### 7.3. НR-метрики оценки мотивации

Формула (при наличии)			количество удовлетвореных $M_{\rm уд.c} = \frac{{ m pa60той~coтрудников}}{{ m o6maar~cincoчная}}$ численность сотрудников
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Мотивация	Метрики количества	Оценка уровня удовлетворен- ности сотрудников показывает, сколько сотрудников удовлетво- рены своей работой. Позволяет:  — разработать план мероприя- тий по улучшению условий труда, увеличению вовле- ченности и лояльности пер- сонала;
Описание НК-метрики			Простое соотношение довольных работой со- трудников к общей чис- ленности
Название НК-метрики			Индекс удов- летворенности сотрудников работой
N <sub>o</sub>			1

No II	Название НК-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
П			<ul> <li>разработать планы личностного развития и удержания персонала;</li> <li>корректировать Work-Life Balance;</li> <li>развивать и корректировать корпоративную культуру</li> </ul>	
7	Индекс лояль- ности	Показатель готовности сотрудников рекомендовать работодателя соискателям вакансий на рынке труда	Оценка лояльности сотрудников	количество сотрудников, готовых рекомендовать работодателя общая списочная численность персонала
8	Доля сотруд- ников, удов- летворенных проводимыми социальными программами	Соотношение удовлет- воренных социальными программами сотрудников к среднесписочной чис- ленности персонала	Оценка удовлетворенности со- трудников социальными про- граммами	количество сотрудников, удовлетворенных проводимыми социальными программами среднесписочная численность сотрудников
			Метрики качества	
4	Индекс удов- летворенности сотрудников (ESI)	Индекс удовлетворенно- сти сотрудников (ESI) ис- пользует три вопроса для измерения степени удов- летворенности сотрудни- ков своей работой	<ul> <li>Измерение уровня удовлетворенности сотрудников;</li> <li>используется как критерий для измерения улучшений с течением времени;</li> </ul>	сумма значений $\left(\frac{\text{ответов на вопросы}}{3}\right) - 1 \\ 9$

No n/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
4			— может использоваться как часть более обширных опросов, которая позволит получить открытые ответы о том, чем именно разочарованы сотрудники, а также понять, что можно улучшить	Ниbstaff задает сотруднику следующие три вопроса:  1) насколько вы довольны своим рабочим местом?  2) насколько рабочее место соответствует вашим ожиданиям?  3) насколько близко ваше рабочее место к вашей идеальной работе?  Все вопросы оцениваются по шкале от 1 до 10. Результат ЕЅІ даст оценку от 0 до 100. Чем выше число, тем более довольны сотрудники
5	eNPS — индекс чистой лояль- ности	Соотношение сотрудни- ков разных групп: «промо- утеры», «нейтралы», «кри- тики» к общему числу сотрудников	Оценка лояльности сотрудников, прогноз готовности организа- ции к активному развитию и ро- сту в тот или иной момент свое- го существования	количество «промоутеров» —  — количество «критиков» —  количество респондентов — × 100 %.  Метрика eNPS измеряется путем опроса сотрудников о том, с какой вероятностью те будут рекомендовать работу в компании своим друзьям или родственникам.  Сотрудники ставят оценки по шкале от 0 до 10, где 0 — нет, а 10 — да
9	Удовлетво- ренность клю- чевых сотруд- ников	Показатель удовлетворен- ности наиболее важных сотрудников	Оценка удовлетворенности клю- чевых сотрудников, от которых зависит прибыльность органи- зации	Опрос ключевых сотрудников — дер- жателей основных бизнес-процессов и топ-менеджеров управленческой ко- манды

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
	сотрудников	Вовлеченность сотруд- ников — это сила психи- ческой и эмоциональной связи, которую работники чувствуют по отношению к компании	<ul> <li>Работники, любящие ком- панию, в которой работают, производительнее тех, кого не беспокоит судьба начина- ний работодателя;</li> <li>сотрудники, которые вклады- вают в компанию силы и эмо- ции, с большей вероятностью будут гордиться тем, что рабо- тают именно здесь, с удоволь- ствием приходить на работу и чувствовать свою ценность;</li> <li>по этой причине работодате- лю важно знать процент вов- лю важно знать процент вов- леченных сотрудников и стре- миться к его повышению</li> </ul>	Опросник <i>Gallup</i> Q12 основан на изучении результатов опроса более 35 млн работников по всему миру и является наиболее эффективным показателем вовлеченности сотрудников и ее влияния на результаты, которые наиболее важны для бизнеса. Ценность опросника определяется следующими критериями:  — правильные вопросы;  — ориентированность на цель.  Результаты <i>Gallup</i> Q12 напрямую связаны с такими показателями, как производительность, прибыльность, удержание и текучесть кадров. Работая с результата-ми, можно эффективно изменить ситуацию и идти к целям компании
			Метрики времени	
			отсутствуют	
			Метрики стоимости	
$\infty$	Средняя зара- ботная плата сотрудника	Показатель уровня зара- ботной платы в расчете на временной период (ме- сяц, квартал, полгода, год и т.п.)	Оценка уровня расходов ком- пании в виде заработной платы на каждого работника	фОТ за период среднесписочная численность

No II/II	Название НК-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
6	Средний уро- вень заработ- ной платы по категориям	Фонд оплаты труда рас- считывается путем сум- мирования всех выплат за выбранный период рас- чета (месяц, квартал, год либо иной период), име- ющих отношение к оплате труда в организации	— Оценка ФОТ;  — средняя заработная плата по организации рассчитывается путем деления фонда заработной платы работников, начисленной за рассчитываемый период, на среднесписочную численность работников организации (число месяцев в периоде, за который учитывается заработная плата)	$C_{_{\rm 3\Pi}} = \Phi OT : CCH : KM,$ где $C_{_{\rm 3\Pi}} - $ средняя зарплата организации на одного работника; $\Phi OT - $ фонд оплаты труда за период; $CCH - $ среднесписочная численность работников за период; $KM - $ количество месяцев, за которые учитывается заработная плата
10	Затраты на оплату тру- да как процент от выручки	- Один из самых популярных способов снижения затрат на оплату труда в обороте — сокращение численности работников; - этот способ дает быстрый и заметный эффект, но имеет краткосрочный характер и ряд очень неприятных последствий — дополнительные расходы, связанные с компенсационными	Показатель позволяет:  — нормировать численность персонала (найти золотую середину между высокой производительностью и оптимальным числом сотрудников);  — оценить рациональность систем вознаграждения и льгот, в том числе тарификации заработной платы (не раздуты ли выплаты);  — оценить эффективность системы нормирования рабочего	организационная выручка  организационная выручка

№ п/п	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
10	Затраты на оплату тру- да как процент от выручки	выплатами при сокра- пцении и трудовыми спо- рами, недовольством персонала, текучестью персонала и пр.; - в этих условиях рост производительности бы- стро сменится ее стре- мительным падением	времени (сколько % рабоче- го времени сотрудник дол- жен тратить на ту или иную задачу);  - своевременно находить про- блемные зоны и приступать к организационным и струк- турным преобразованиям	
111	Заработная плата на одно- го сотрудника	- Показатель производи- тельности труда в фи- нансовом выраже- нии (сколько в среднем «приносит» один со- трудник); - повышение эффективно- сти работы приводит к по- вышению данного пока- зателя. Например, при установке нового обору- дования объем создавае- мой и продаваемой про- дукции при том же штате увеличивается. В этом случае показатель вы- ручки на сотрудника	- Если у компании снижа- ются обороты, либо оборо- ты компании значительно ниже медианы рынка (в со- поставимой отрасли), то важ- но проанализировать целесо- образность затрат на персонал, оценить затраты на функции и возможности оптимизации штата; - резкое снижение показате- ля может говорить, в том чис- ле, о необходимости рефор- мирования текущей стратегии по управлению персоналом	заработная плата всех сотрудников общее число работников

Ş II_II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
12	Среднее возна-	Показатель контроля расходов на вознаграждение: отражает общую картину позиционирования затрат организации на вознаграждение сотрудников	<ul> <li>Оценка конкурентоспособности компенсационной функции организации и обоснованности затрат/инвестиций в вознаграждение;</li> <li>В большинстве организаций расходы на зарплату являются самой большой или второй по величине статьей расходов;</li> <li>два наиболее распространенных вида подсчетов включают в себя общие расходы на зарплату (или вознаграждение) и средний доход (среднее вознаграждение)</li> </ul>	затраты на вознаграждение среднесписочная численность работников  Примечание: затраты на вознаграждение включают затраты на компенсации и льготы
13	Индекс сравне- ния роста вы- ручки (прибы- ли) и увеличения зарплаты	Показатель эффектив- ности увеличения затрат на ФОТ	Оценка эффективности увеличения затрат на ФОТ в целях обеспечения повышения покупательной способности зарплаты	процент изменения выручки (прибыли) за период процент изменения численности персонала за период
14	Средняя зар- плата на со- трудника	Показатель уровня расходов организации в виде зарплаты на каждого работника	<ul> <li>Оценка уровня расходов компании в виде зарплаты на каждого работника;</li> <li>используется при начислении компенсации при увольнении, отпускных, выплат по больничному листу, расчете пособия по безработице</li> </ul>	фОТ за период среднесписочная численность персонала

1	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
5	Отклонение	Анализ фонда начинает-	Оценка отклонения фактическо-	$\Phi OT_{afc} = \Phi OT_{\phi} - \Phi OT_{mi},$
Ť,	фактического	ся с расчета абсолютного	го фонда оплаты труда от плано-	E C
þ	фонда оплаты	и относительного откло-	вого бюджета компании	где ФОТ абс — ФОТ в абсолютном выра-
글	труда от пла-	нений фактической его		жении;
-5	ового бюдже-	нового бюдже- величины от плановой		$\Phi OT_\Phi - \Phi OT$ фактический;
2	та компании			ФОТ плановый
$\mathbf{Z}$	ндекс стиму-	16 Индекс стиму- Формула для расчета это-	Оценка уровня стимулирования	$I_{\rm cr} = (I_{\rm 3n} \times B_{\rm 3n} - I_{\rm 3p}) \times 100 \%,$
1	лирования	го индекса состоит из по-	сотрудников	
		казателей уровня заработ-		где $\Pi_{_{\rm 3II}}$ — ценность заработной платы;
		ной платы, премирования		$B_{_{\rm 3II}}$ — вероятность выплаты заработной
		и условий труда		платы;
				$I_{3p}$ — ценность затрат на работу

## 7.5. НК-метрики оценки аттестации

Формула (при наличии)			$O_c = \frac{K_n}{C} \times 100 \%,$
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Аттестация	Метрики количества	Показатель доли сотрудни-       Оценка успешности аттестации         ков, которые уже прошли оценку (аттестацию)       Оценка успешности аттестации
Описание НК-метрики			Показатель доли сотрудни- ков, которые уже прошли оценку (аттестацию)
Название НК-метрики			Доля сотруд- ников, про- шедших
Nº n/n			

No II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
_	оценку (атте- стацию)			где $K_n$ — количество сотрудников, про- шедших оценку (аттестацию); C — средняя численность сотрудников
			Метрики качества	
7	Оценка компетенций	Среднее значение или распределение оценок компетенций в отношении конкретных ролей в целевой группе	Оценка компетенций показыва- ет уровень знаний и навыков це- левой группы, необходимых для процветания и развития органи- зации	Оценка по компетенциям
κ	<b>Р</b> езультаты центра оценки	Результаты прохождения индивидуальных опросни-ков, тестов оценки способностей, тестов оценки компетенций, опросников по мотивации и ролевых игр	Оценка качества кадрового состава в текущем моменте времени	Результаты центра оценки предостав- ляют детальную информацию о много- образии кадров в рамках целевой груп- пы, о потенциале развития, а также дают глубокое понимание соответствия целевой группы будущим возможно- стям и форматам работы организации в будущем
4	Коэффициент проблемных сотрудников	Показатель доли сотрудни- ков, не соответствующих занимаемой должности	Оценка результатов аттестации	количество сотрудников, не прошедших аттестацию общее число сотрудников
			Метрики времени	
			отсутствуют	

Х <u>°</u> п∕п	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			Метрики стоимости	
S	Затраты на оценку (ат- тестацию) од- ного сотруд- ника	Сумма расходов органи- зации на оценку персона- ла в расчете на одного со- трудника	Оценка финансовых затрат на аттестацию	$O_{_{3}} = \frac{P}{C} \times 100 \ \%,$ где $P-$ сумма расходов на оценку персонала; $C-$ средняя численность сотрудников

#### 8. HR-метрики оценки HR-процесса «Развитие человеческих ресурсов»

В рамках концепции управления человеческими ресурсами, которая предполагает отношение к ним как к ценным, уникальным и редким, развитие человеческих ресурсов — это процесс непрерывного усиления потенциала сотрудников, инвестирования в человеческий капитал и мониторинг их результатов.

HR-метрики оценки HR-процесса «Развитие человеческих ресурсов» включают:

- а) HR-метрики оценки обучения;
- б) НR-метрики оценки формирования кадрового резерва:
- в) HR-метрики оценки служебного продвижения и карьерного роста;
- г) HR-метрики оценки управления талантами.

HR-метрики оценки развития человеческих ресурсов помогают оценить инвестиции организации в человеческие ресурсы, а также сделать прогнозы относительно гарантий и перспектив достижения организационных целей, реализации стратегии и повышения прибыльности компании.

#### 8.1. НR-метрики оценки обучения

Формула (при наличии)			Абсолютное число слушателей, зачис- ленных на программу	общее число часов обучения общее количество сотрудников
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Обучение	Метрики количества	Оценка востребованности про-	<ul> <li>Необходимо отслеживать, есть ли зависимость межару количеством программ обучения, пройденных сотрудником, и оценкой его результативности (производительности труда);</li> <li>можно также рассмотреть, влияет ли увеличение часов обучения на одного сотрудника ка на рост среднего уровня результативности сотрудников компании (их производительности труда)</li> </ul>
Описание НК-метрики			Показатель числа сотрудников, записавшихся на программу (чем больше зачислений, тем лучше);      косвенный показатель успешной коммуникания НR-менеджеров	Показатель охвата сотруд-
Название НК-метрики			Зачисление на программу	Количество часов обуче- ния на одного сотрудника
Nº n/n				2

No II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
	Коэффициент завершения обучения	Показатель числа сотруд- ников, прошедших про- грамму обучения до конца	Оценка понятности курса для обучающихся	количество сотрудников, прошедших обучение общее количество работников
∞	Процент работников, повысивших качество и эффективность работы после обучения	Показатель процента работников, повысивших результативность работы после обучения	Показатель основан на данных, позволяющих определить эффективность, понятность, значимость обучения для сотрудников	количество работников, повысивших качество и эффективность работы после обучения количество работников, прошедших обучение
6	Коэффици- ент развития человеческо- го капитала (Development Rate)	Показатель отношения числа сотрудников, про- шедших обучение, к сред- нему за период числу со- трудников	Оценка развития человеческого капитала	$K_{\rm p} = \frac{K_{\rm p}}{C} \times 100~\%,$ где $K_{\rm p}$ — количество сотрудников, прошедших обучение; $C - {\rm средняя} \ {\rm численность} \ {\rm сотрудников}$
			Метрики качества	
10	Средний балл	Метрика, которая пока- жет, насколько сотрудни- ки поняли информацию	Оценка качества контента про- граммы обучения	общая сумма баллов количество сотрудников, прошедших тест
11	Вовлеченность обучающихся	Показатель дает информа- цию о количестве времени и усилий, которые	Измерение вовлеченности обучающихся для оценки того, подходит ли им данный вид обучения, тема, преподаватель	Время, проведенное учащимся на об- учающей платформе = его вовлечен- ность (это нужно комбинировать с дру- гими показателями, такими как

No II,	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
11		обучающиеся вкладыва- ют в процесс обучения		завершение курса, рейтинг удовлет- воренности и производительность со- трудников)
12	Удовлетворен- ность опытом обучения	Показатель субъектив- ной оценки обучающи- мися процесса обучения в целом	Оценка удовлетворенности проведенным видом и тематикой обучения сотрудников	Net Promoter Score (от 1 до 10) с вопросом «Насколько вероятно, что вы порекомендуете это учебное занятие другу или коллеге?»:
				общее количество баллов общее количество ответов
13	Эффектив- ность обуче- ния	Показатель определяет процент успешных и не- успешных программ обу- чения	Оценка полезности и результа- тивности обучения	Измеряется несколькими способами, включая короткие тесты или оценки, которые определяют процент успешных/неуспешных программ обучения, тестовые группы и т.п.
			Метрики времени	
41	Время для про- хождения обу- чения	Количество времени, которое требуется сотруднику для завершения курса или обучающей программы	Измерение временных затрат для расчета дальнейших про- грамм обучения	общее количество часов на обучение всех сотрудников количество всех сотрудников
15	Количество часов обуче- ния на одного сотрудника	Показатель объема вре- мени, которое тратит- ся на обучение одного со- трудника	Оценка зависимости между количеством часов обучения сотрудника и оценкой его результативности	общее число часов обучения среднесписочная численность сотрудников

No n/n	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
16	Количество часов внутрен- него обучения на одного со- трудника	Показатель объема вре- менных затрат внутренне- го обучения на одного со- трудника	Оценка результативности вну- треннего обучения	общее число часов внутреннего обучения среднесписочная численность сотрудников
17	Количество часов обучения в разбивке на внутреннее и внешнее	Показатель определяет, какой вид обучения ис-пользуется в большей степени	Прогноз снижения временных затрат на обучение	количество часов внутреннего обучения количество часов внешнего обучения
18	Количество часов дистан- ционного обу- чения на одно- го сотрудника	Показатель времени дис- танционного обучения од- ного сотрудника	Оценка результативности дис- танционного обучения	общее число часов дистанционного обучения среднесписочная численность сотрудников
19	Количество часов обучения в разбив- ке на внутреннее, внешнее, а также дистанционное	Соотношение всех видов обучения в организации	<ul> <li>Оценка разнообразия форматов обучения;</li> <li>необходимо сравнивать форматы обучения с оценкой удовлетворенности обучением</li> </ul>	$O_{_{\rm q}} = O_{_{\rm B}} + O_{_{\rm BH}} + O_{_{\rm Z}} +,$ где $O_{_{\rm q}}$ — общее количество часов обучения; $O_{_{\rm BH}}$ — количество часов внутреннего обучения; $O_{_{\rm BH}}$ — количество часов внешнего обучения; $O_{_{\rm Z}}$ — количество часов дистанционного обучения

χ π/π	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			Метрики стоимости	
20	Стоимость об- учения одного сотрудника	Показатель финансовых затрат на обучение одно-го сотрудника (это может быть определенная программа или сумма всех программ обучения, проведенных за определенный период)	<ul> <li>Прогноз потерь при неэффективном обучении;</li> <li>тщательный отбор обучающих программ на основе расчета потребности сотрудников в обучении</li> </ul>	$P_{\circ} = \frac{P}{C},$ где $P$ — сумма расходов (издержек) на обучение; $C$ — среднесписочная численность сотрудников
21	Издержки на обучение одного сотруд- ника	Показатель затрат на об- учение каждого из со- трудников в сравнении с количеством прошлых обучений	Измерение равномерности обу- чения всех сотрудников	сумма издержек на обучение количество прошедших обучений
22	Стоимость обучения в разбив- ке на внутрен- нее, внешнее, а также дистан- ционное обуче- ние	Показатель доли каждо- го вида обучения в общей системе обучения	Оценка доли разных форматов обучения в общей системе обу- чения	Расчет каждой доли затрат на каждый формат обучения
23	Окупаемость инвестиций в обучение	Показатель информирует об эффективности прой-денного обучения и мотивированности к нему сотрудников	<ul> <li>Измерение окупаемости обучения персонала;</li> <li>оценка связи вложений в обучение сотрудников с результативностью работы компании</li> </ul>	<ul> <li>1-й вариант расчета:</li> <li>изменение дохода</li> <li>компании после обучения         <ul> <li>затраты на обучение</li> </ul> </li> </ul>

					<i>y</i> 0
Формула (при наличии)	— 2-й вариант расчета:	доходы – расходы ×100 %·	расходы	— <i>3-й вариант</i> расчета:	$\frac{3 \text{кономия} - \text{расходы}}{\text{расходы}} \times 100 \%$
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики					
Описание НR-метрики					
Название НК-метрики					
No II/II	23				

## 8.2. НR-метрики оценки формирования кадрового резерва

Формула (при наличии)	5]		$B_{\rm pes} = \frac{\sum B_{\rm pes}}{\Psi_{\rm pes}} \times 100~\%,$ где $\sum B_{\rm pes} - \text{сумма возрастов резерви-}$ стов подразделения; $\Psi_{\rm pes} - \text{общее количество резервистов в подразделении.}$
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формирование кадрового резерва [13]	Метрики количества	Средний возраст         Показатель соотношения         Прогноз сбалансированности           сотрудников, со- стоящих в ка- дровом резер- ве на должности         по возрастному критерию ники — инновации, развитие), уменьшение конфликтности и на- пряженности в коллективе (раз- ница поколений)
Описание НК-метрики	формиро		Показатель соотношения разных групп резервистов по возрастному критерию
Название НК-метрики			Средний возраст сотрудников, со- стоящих в ка- дровом резер- ве на должности (позиции, обе- спеченные ре- зервом — ПОР)
No II,			П

No II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
				Примечание: показатель рассчитыва- ется как для всего подразделения, так и для кадрового резерва определенно- го уровня, при этом оптимальное зна- чение показателя должно быть не выше установленного возраста для данного уровня резерва в соответствии с регла- ментом по управлению кадровым ре- зервом (РУКР)
2	Средний воз- раст руково- дителей, за- нимающих должности ПОР	Возрастной показатель ПОР	<ul> <li>Формирование пула кандида- тов в кадровый резерв путем ранжирования сотрудников по принципу наибольшего со- ответствия требованиям долж- ности;</li> <li>данный показатель особенно значим при согласовании ка- ждой кандидатуры резервиста под определенную должность в структурных подразделениях</li> </ul>	$B_{\rm pes} = \frac{\sum B_{\rm pyk}}{\Psi_{\rm pyk}} \times 100~\%,$ где $\sum_{\rm pyk} - \text{сумма возрастов работ-}$ ников, занимающих должности ПОР в подразделении; $\Psi_{\rm pyk} - \text{общее количество работников,}$ занимающих должности ПОР в подразделении
8	Индивидуаль- ный возраст- ной показатель кадрового ре- зерва	Показатель разницы воз- растов резервиста и руко- водителя, на должность которого он проходит подготовку	<ul> <li>Анализ возрастных характеристик кадрового резерва руководителей;</li> <li>считается, что возраст резервиста должен быть меньше</li> </ul>	${f B}_{_{ m HHI}} = {f B}_{_{ m DVK}} - {f B}_{_{ m De3}},$ где ${f B}_{_{ m pe3}}$ — возраст резервиста, состоя- щего в резерве на данную должность

Š II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
9			работнику с формальными требованиями НЛА по кадровому резерву (при сравнении учитывается наличие обязатыльных и дополнительных квалификаций)	
_	Количество резервистов, назначенных на должность из кадрового резерва	Показатель уровня назна- чаемости на должности из числа прошедших под- готовку резервистов	Данный показатель является одним из основных при оценке эффективности работы с кадровым резервом, т.к. рассматривает данную подготовку как наиболее действенную: чем ближе такой показатель к 100 %, тем лучше поставлена работа с кадровым резервом	$K_{\text{наз}} = \frac{q_{\text{наз}}}{q_{\text{он}}} \times 100  \%,$ $\text{где } q_{\text{наз}} - \text{количество резервистов}$ в подразделении, назначенных из состава кадрового резерва на данную должность; $q_{\text{он}} - \text{общее количество всех работни-ков, назначенных на должности ПОР в подразделении}$
∞	Количество резервистов, назначенных на должность из состава кадрового резерва не на данную должность	Показатель уровня нена- значаемости на должно- сти из числа прошедших подготовку резервистов	<ul> <li>Измерение количества резервистов, не назначенных из резерва на определенную должность;</li> <li>оценка количественных и качественных изменений в текущем кадровом резервеза определенный период времени</li> </ul>	$K_{\text{нp}} = \frac{q_{\text{нp}}}{q_{\text{он}}} \times 100  \%,$ где $q_{\text{нp}} - k_{\text{оличество}}$ резервистов, назначенных на должность из состава кадрового резерва не на данную должность; $q_{\text{он}} - oбщее количество всех работников, назначенных на должности ПОР в подразделении$

Š Ļ	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
6	Коэффициент назначения со- трудников	Показатель подготовлен- ности резервистов к заня- тию должности	Оценка наличия в компании условий для роста и развития сотрудников при формировании кадрового резерва	количество внутренних назначений общее количество закрытых вакансий за период
10	Количество работников, назначенных на должность ПОР не из состава кадрового резерва при условии, что на нее существует резерв	Показатель назначения не из резерва	— Показатель является сигнальным индикатором сбоя в работе системы «формирование резерва — подготовка резерва — назначение на должность»;  — при составлении отчета по данному показателю отдельно учитывается количество работников, назначенных на должность ПОР не из кадрового резерва при условии, что на нее не было резерва	$K_{_{\rm HHP}} = \frac{q_{_{\rm HHP}}}{q_{_{\rm OH}}} \times 100~\%,$ где $q_{_{\rm HHP}} = \frac{q_{_{\rm OH}}}{q_{_{\rm OH}}} \times 100~\%,$ ботников на должность ПОР не из калдрового резерва при условии, что в согласованных списках претендентов на нее указан резервист; $q_{_{\rm OH}} = 0$ бищее количество всех работников, назначенных на должности ПОР в подразделении
11	Процент клю- чевых позиций, на которые на- значен преем- ник	Показатель отражает, на- сколько компания подго- товлена к ситуации, если ключевой сотрудник ее покинет	Оценка эффективности работы с кадровым резервом	количество ключевых позиций, имеющих преемников, готовых к замещению в течение года общее количество ключевых должностей
12	Количество работников, назначенных, %	Показатель приема на ру- ководящую должность не из кадрового резерва	В действующей системе управ- ления кадровым резервом дан- ный показатель характеризует	$K_{\text{пр}} = 100 - (K_{\text{наз}} + K_{\text{нр}} + K_{\text{ннр}}),$ где $K_{\text{наз}} -$ количество назначенных на должности ПОР сотрудников;

No n/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
12	на руководя- щую должность с внешнего рынка труда		аномальное явление — назначение на руководящую должность не из числа работников организации, что приводит к формированию недоверия резервистов к системе управления кадровым резервом, руководству организации, а также формирует сильную мотивацию действующих резервистов, характеризует неспособность системы подготовки резерва формировать руководителей из резервистов данной организации	К, — количество назначенных на должности ПОР сотрудников из кадрового резерва; К, — количество назначенных на должности ПОР сотрудников с внешнего рынка труда
13	Коэффициент эффективно- сти подготовки кадрового ре- зерва	Показатель сравнивает долю внутренних и внеш- них замещений ключевых должностей компании	Оценка готовности организации закрывать вакансии сотрудника- ми из кадрового резерва	количество ключевых должностей, заполненных сотрудниками из резерва общее количество закрытых вакансий за период
41	Эффектив- ность кадрово- го резерва	Процент вакансий, за- полненных кандидата- ми из резерва (от общего числа вакансий)	Оценка количества сотрудников, способных занять вакантную должность, и возможной ротации персонала	$B_{\rm p} = \frac{P_{\rm c}}{B} \times 100~\%,$ где $P_{\rm c}$ — количество сотрудников, занявших вакансию из резерва; $B = {\rm o} 6 {\rm u}_{\rm g}$ исленность открытых вакансий за период

№ п/п	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НК-метрики / особенности применения НК-метрики	Формула (при наличии)
15	Коэффициент текучести ка- дрового резерва	Показатель наличия си- стемы мотивации, удер- жания и вовлеченности сотрудников кадрового резерва	<ul> <li>Оценка успешности работы с кадровым резервом;</li> <li>применяется в сочетании с выходными интервыо с этими сотрудниками для понимания причин увольнения и качественной работы над выявленными причинами</li> </ul>	количество сотрудников из кадрового резерва, покинувших организацию за период количество сотрудников, состоящих в кадровом резерве за период
16	Изменение со- става кадрового резерва (теку- честь резерви- стов)	Показатель динамики ка- дрового резерва	Оценка потерь кадрового резерва	$K_{_{T}} = \frac{q_{_{\mathrm{pe}_{3}}}}{q_{_{\mathrm{pe}_{3}}}} \times 100~\%,$ где $q_{_{\mathrm{yp}}} -$ количество уволенных из подразделения резервистов по причинам текучести; $q_{_{\mathrm{pe}_{3}}} -$ общее количество резервистов в подразделении
17	Показатель об- щего выбытия из резерва	Общее количество резервистов, выбывших из состава кадрового резерва по всем возможным (объективным и субъектив-	Оценка потерь кадрового резер- ва и их причин	$K_{\text{обш. выб.}} = \frac{ I_{\text{обш. выб.}}^{\text{обш. выб.}} \times 100  \%,}{ I_{\text{рез}}}$ где $I_{\text{обш. выб.}}^{\text{обш. выб.}} - I_{\text{обш. выб.}}^{$

№ п/п	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
18	Относитель- ное количе- ство выбывших резервистов по определен- ной причине	Показатель текучести резерва по отдельным причинам	Оценка потерь кадрового резерва по уважительным причинам:  — назначение на должность;  — несоответствие параметрам формирования кадрового резерва;  — увольнение не по причине текучести;  — перевод в другое подразделение по собственному желанию или вследствие реструктуризации	$\Pi_{\text{выб}} = \frac{\Psi_{\text{прич. выб}}}{\Psi_{\text{общ. выб}}} \times 100~\%,$ где $\Psi_{\text{прич. выб}} - \text{количество выбывших}$ резервистов по какой-либо причине; $\Psi_{\text{обш. выб}} - \text{общее количество сотрудни-}$ ков резерва, выбывших из его состава
19	Показатель вы- бытия из ре- зерва	Количество резервистов, выбывших из состава ка- дрового резерва по неува- жительным причинам	Оценка потерь кадрового резерва по неуважительным причи- нам:  — увольнение по причинам текучести;  — неумение работать с коллективом;  — неудовлетворительные результаты исполнения обязанностей руководителя;  — инициатива руководителя или подчиненного;  — инициатива коллег по работе	$K_{\rm выб} = \frac{ q_{\rm выб}}{ q_{\rm pes}} \times 100~\%,$ где $q_{\rm выб} - Kоличество$ резервистов, вы- бывших из состава резерва по неуважительным причинам; $q_{\rm pes} - oбщее$ количество резервистов в подразделении

No n/n	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
20	Количество уволенных по- сле неназначе- ния на долж- ность ПОР резервистов при условии, что на данную должность на- значен другой претендент	Показатель текучести среди неназначенных резервистов	Увеличение количества уволенных неназначенных резервистов обуславливает необходимость построения системы управления кадровым резервом на основании целевой подготовки	$K_{\text{тек. H. pes.}} = \frac{q_{\text{унр}}}{q_{\text{нр}}} \times 100~\%,$ где $q_{\text{унр}}$ — количество уволенных резервистов по причинам текучести после назначения другого претендента на должность ПОР; $q_{\text{нр}}$ — общее количество назначений резервистов или нерезервистов на должность ПОР в системе управления кадровым резервом, построенной по принципу конкурентного подхода
			Метрики качества	
21	Соответствие резервистов требованиям РУКР по воз-расту	Интеграция подготовлен- ного к замещению долж- ностей персонала в соот- ветствии с возрастом	Оценка соответствия резерви- стов требованиям локальных нормативных актов по управле- нию кадровым резервом	$K_{\rm bp} = \frac{ q_{\rm bp}}{ q_{\rm ofm}} \times 100~\%,$ где $q_{\rm bp}$ — количество должностей ПОР, для которых резервом являются работники, соответствующие по возрасту требованиям регламента управления кадровым резервом; $q_{\rm ofm}$ — общее количество должностей ПОР в подразделении

Nº II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
22	Соответствие резервистов требованиям РУКР по уров-ню образова-ния	Интеграция подготовлен- ного к замещению долж- ностей персонала в со- ответствии с уровнем образования	Оценка соответствия требовани- ям нормативных локальных ак- тов по управлению кадровым ре- зервом	$K_{yo} = \frac{\Psi_{yo}}{\Psi_{o6m}} \times 100~\%,$ где $\Psi_{yo}$ — количество должностей ПОР, для которых резервом являются работники с высшим образованием; $\Psi_{o6m}$ — общее количество должностей ПОР в подразделении
23	Соответствие резервистов требованиям РУКР по стажу работы	Интеграция подготовлен- ного к замещению долж- ностей персонала в со- ответствии со стажем работы	Оценка соответствия резерви- стов требованиям локальных нормативных актов по управле- нию кадровым резервом	$K_{\rm cp} = \frac{{\rm q_{\rm cp}}}{{\rm q_{\rm ofm}}} \times 100~\%,$ где ${\rm q_{\rm cp}}$ — количество должностей ПОР, для которых резервом являются работники, соответствующие по стажу требованиям регламента управления кадровым резервом; ${\rm q_{\rm ofm}}$ — общее количество должностей ПОР в подразделении
24	Соответствие резервистов еди- ным требовани- ям по уровню образования по специально- сти, необходи- мой для должно- сти ПОР	Измерение уровня обра- зования, необходимого для данной должности	Оценка уровня образования со- трудников, находящихся в ка- дровом резерве	$K_{\rm boc} = \frac{ {\rm q}_{\rm boc}}{ {\rm q}_{\rm ofm}} \times 100~\%,$ где ${\rm q}_{\rm boc}$ — количество должностей ПОР, для которых резервом являются работники с высшим образованием по специальности в соответствии с Единым квалификационным

Nº n/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
24				справочником должностей руководителей, специалистов и служащих; $\mathbf{q}_{\text{обш}}$ — общее количество должностей ПОР в подразделении
25 26 26	Соответствие резервистов единым требованиям по группе критериев (полное соответствие) — образование по специ, уровень образования, возраст, стаж Соответствие резервистов требованиям РУКР по результатам психофизио-	Интеграция подготов- ленного к замещению должностей персонала по группе критериев  Интеграция подготовлен- ного к замещению долж- ностей персонала по результатам психо- физиологического иссле- дования	Оценка соответствия резерви- стов требованиям локальных нормативных актов по управле- нию кадровым резервом Оценка соответствия резерви- стов требованиям локальных нормативных актов по управле- нию кадровым резервом	$K_{\text{полн}} = \frac{4_{\text{полн}}}{4_{\text{обш}}} \times 100  \%,$ $\Gamma \text{Де } \Psi_{\text{полн}} - \text{Количество должностей }$ $\Pi \text{ОР, для которых резервом являются }$ работники, соответствующие всем требованиям регламента управления каларовым резервом и ЕКТД; $\Psi_{\text{обш}} - \text{общее количество должностей }$ $\Pi \text{ОР в подразделении}$ $K_{\text{пк}} = \frac{4_{\text{пк}}}{4_{\text{обш}}} \times 100  \%,$ $\Gamma \text{Де } \Psi_{\text{м}} - \text{количество должностей } \Pi \text{ОР,}$ для которых резервом являются работники, соответствующие по результатам психодилетого исстеперация
	исследования деловых и лич- ностных ка- честв			деловых и личностных качеств установ- ленным требованиям; $q_{obm}$ — общее количество должностей ПОР в подразделении

S II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
27	Показатель об- щей подготов- ленности ре- зерва	Показатель уровня под- готовленности кадрового резерва для определения реальной потребности в обучении	<ul> <li>Главной целью подготовки кадрового резерва является обеспечение наличия у резервистов к моменту назначения на руководящую должность знаний, умений и навыков, необходимых им для работы в данной должности;</li> <li>при подготовке резерва на руководящие должности рекомендуется учитывать способ формирования кадрового резерва, т. е. оперативный или стратегический резерв</li> </ul>	$K_{\rm np} = \frac{\Psi_{\rm np}}{\Psi_{\rm ofm}} \times 100~\%,$ где $\Psi_{\rm np}$ — количество должностей ПОР, в резерве на которые состоят полностью подготовленные сотрудники; $\Psi_{\rm ofm}$ — общее количество должностей ПОР в подразделении
28	Готовность ре- зерва	Показатель завершенно- сти подготовки кадрового резерва к занятию долж- ностей	Оценка завершенности подго- товки кадрового резерва и пер- спектив занятия ключевых должностей	$\Gamma_{\rm p} = \frac{ \Lambda_{\rm m}}{ \Lambda_{\rm k}} \times 100~\%,$ где $\Lambda_{\rm m}$ — число ключевых должностей, имеющих преемников, готовых к занятию должности в течение одного года; $\Lambda_{\rm k}$ — общее число ключевых должностей
29	Фактический (текупций) уровень подготовленности резервистов в подразделении	Фактический (те- Показатель фактическо- кущий) уровень подготовленно- подготовки кадрового рести резервистов зерва к занятию должно- в подразделении стей в подразделении	Оценка фактического уровня завершенности подготовки кадрового резерва и перспектив занятия ключевых должностей	$K_{\rm yrp} = \frac{\mathbf{q}_{\rm yrp}}{\mathbf{q}_{\rm pes}} \times 100\%,$ где $\mathbf{q}_{\rm yrp}$ — количество резервистов определенного уровня подготовленности;

Š H	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
29				$\mathbf{q}_{_{\mathrm{pe}_{3}}}$ — общее количество резервистов в подразделении
30	Показатель исполнения обязанностей резарвистами на должности	Показатель фактического исполнения обязанностей резервистом на резерви-руемой должности	Оценка готовности к исполнению обязанностей резервистом на должности ПОР	$K_{\text{ир}} = \frac{q_{\text{пр}}}{q_{\text{общир}}} \times 100\%,$ $\text{где } \Psi_{\text{ир}} - \text{количество обязанностей, исполненных на должности ПОР работниками из состава кадрового резерва; \Psi_{\text{общир}} - \text{общее количество обязанно-стей, исполняемых на должности ПОР}$
31	Назначе- ние на долж- ность ПОР ра- ботников, непрошедших подготовку по программам кадрового ре- зерва	Показатель возможных рисков снижения по-казателей деятельности подразделения и организации из-за неподготовленности резервиста	<ul> <li>Прогноз ухудшения произ- водственных и других пока- зателей работы подразделе- ния и всей организации при низком значении показателя, когда большинство руково- дителей назначаются без про- хождения программы подго- товки кадрового резерва;</li> <li>оценка необходимости кор- ректирующих мероприятий, направленных на оптимиза- цию планирования обучения резервистов</li> </ul>	$K_{\text{нпрр}} = \frac{q_{\text{нпр}}}{q_{\text{он}}} \times 100\%,$ где $q_{\text{нпр}} - \kappa$ оличество назначенных на должность ПОР работников, необученных по программам развития резерва; $q_{\text{он}} - \delta$ бщее количество работников, назначенных на должности ПОР

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
32	Подготовлен- ность «горячего резерва»	Показатель готовности занятия должностей резервистами из «горячего резерва»	При составлении отчета по данному показателю предусматривается вывод списков работников подразделения, занимающих должности ПОР, и сотрудников «горячего резерва» с указанием уровня их подготовки	$K_{\rm mp} = \frac{ q_{\rm mp}}{ q_{\rm ofm.rp}} \times 100~\%,$ где $q_{\rm mp}$ — количество должностей ПОР, подлежащих обеспечению «горячим резервом», для которых есть полностью подготовленные резервисты; $q_{\rm ofm.rp}$ — общее количество должностей ПОР в подразделении, подлежащих обеспечению «горячим резервом»
33	Показатель исполнения обязанностей должности ПОР резервистами данной должности	Показатель соответствия подготовленности резервиста занимаемой им должности	<ul> <li>Оценка соответствия направ- ления и уровня подготовки резервистов должностям, ко- торые они занимают после на- значения на должность;</li> <li>Одновременно в случае несоот- ветствия могут быть проанали- зированы причины исполне- ния обязанностей должности ПОР нерезервистами;</li> <li>уважительными причина- ми являются болезнь основ- ного резервиста, болезнь его руководителя в период отпу- ска резервиста, а также крат- ковременное исполнение</li> </ul>	$K_{\rm up} = \frac{I_{\rm up}}{I_{\rm obm}} \times 100~\%,$ где $I_{\rm up} - K$ оличество исполнений обязанностей должности ПОР работниками из состава кадрового резерва данной должности; $I_{\rm obm} - 0$ общее количество исполнений обязанностей должности ПОР

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
33			обязанностей неосновным ре- зервистом на период коман- дировки	
34	Показатель исполнения обязанностей должности ПОР резервистами других должностей	Показатель несоответ- ствия подготовленности резервиста занимаемой им должности	<ul> <li>Измерение уровня ротации резервистов как между участ-ками одного подразделения, так и между подразделениями предприятия;</li> <li>обычно ситуация исполнения обязанностей нерезервистом данной должности ПОР объясняется одновременным отсутствием руководителя и его резервиста, и для решения проблемы исполнения обязанностей привлекается резервист другой, как правило, аналогичной, должности</li> </ul>	$K_{\rm up} = \frac{ q_{\rm unp}}{ q_{\rm obm}} \times 100~\%,$ где $q_{\rm unp} = q_{\rm obm} \times 100~\%,$ занностей должности ПОР работника- ми из состава кадрового резерва других должностей; $q_{\rm obm} = q_{\rm obm} \times q_{\rm obm}$ обязанностей должности ПОР
35	Показатель исполнения обязанностей должности ПОР не из резарва	Показатель исполнения обязанностей занимае- мой должности нерезер- вистами	<ul> <li>Оценка успешности реализа- ции системы формирования кадрового резерва (ФКР);</li> <li>большое количество долж- ностей ПОР, которые заня- ты нерезервистами, указыва- ет на низкую результативность системы ФКР</li> </ul>	$K_{\text{ир}} = \frac{ \Psi_{\text{инр}}}{\Psi_{\text{общ}}} \times 100~\%,$ где $\Psi_{\text{инр}}$ — количество исполнений обязанностей должности ПОР работника- ми не из состава кадрового резерва при условии, что в согласованных списках

N <sub>☉</sub> n/n	Название НR-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
35				резерва на данную должность указан резервист; $\mathbf{q}_{\text{общ}}$ — общее количество исполнений обязанностей должности ПОР
			Метрики времени	
36	Время обуче- ния одного ре- зервиста	Показатель количества времени обучения кадрового резерва в подразделании	Оценка рисков при работе с ка- дровым резервом:  — при низком значении пока- зателя можно предполагать игнорирование или непо- нимание необходимости под- готовки достойной смены ру- ководством подразделения;  — в каждом случае обучения не- резервистов происходит анализ причин, устанавливаются ответ- ственные за нецелевое исполь- зование бюджета на подготовку кадрового резерва	$B_{\rm op} = \frac{\sum B_{\rm ol}}{\Psi_{\rm op}},$ где $B_{\rm op}$ — время обучения одного резервиста данного подразделения; $\Psi_{\rm op}$ — количество обученных резервистов в данном подразделении
37	Средний срок пребывания сотрудников в кадровом резерве до занятия целевой должности	Показатель оценивает качество работы с высоко- потенциальными сотруд- никами	Измерение времени в среднем на переход сотрудника из кадро- вого резерва на целевую долж- ность	количество сотрудников в кадровом резерве за период количество открытия вакансий за период

No II/II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
38	Время «не- назначения» резервиста из состава ка- дрового резер- ва на долж- ность ПОР при условии, что данная пози- ция вакантна	Показатель скорости за- полнения вакансии долж- ности ПОР	<ul> <li>Оценка скорости перехода сотрудника на должность;</li> <li>превышение срока назначения в значительной мере снижает мотивацию резервистов, повышает чувство тревожности и неопределенности, что может повлиять на выполнение ими своих должностных обязанностей;</li> <li>в каждом конкретном случае превышения срока заполнения вакансии должно пронения вакансии должно происходить выяснение причин и проведение корректирующих мероприятий</li> </ul>	$K_3 = A_{3B} - A_{0B}$ , где $A_{3B} - A$ ата заполнения вакансии должности ПОР; $A_{0B} - A$ ата образования вакансии должности ПОР. $A_{0B} - A$ ата образования вакансии должности ПОР. $A_{0B} - A$ ата образования вакансии должности ПОР. $A_{0B} - A$ ата образования на визие— не более трех рабочих недель, что обычно обусловлено процедурой оформления документации и внутрифирменным регламентом назначения на руководящую должность
39	Время нахож- дения резер- виста в составе кадрового ре- зерва на дан- ную должность ПОР при усло- вии, что дан- ная должность	- Показатель ожидания вакансии должности; - показатель измеряется в годах в формате «полных месящев»; - рекомендуемое значение показателя — не более 10 лет	<ul> <li>Оценка времени «устарева- ния» кадрового резерва;</li> <li>при превышении срока ожи- дания назначения на занятую должность необходимо выяс- нение причин и принятие ре- шения о возможном исклю- чении из списков кадрового резерва руководителей;</li> </ul>	$B_o = A_{s_B} - A_{bc},$ где $A_{s_B}$ — дата заполнения вакансии должности ПОР; $A_{bc}$ — дата внесения в списки кадрового резерва

2	Название	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности	Формула (при наличии)
11 /11			применения НК-метрики	
39			<ul> <li>при увеличении времени нахож-</li> </ul>	
			дения в составе кадрового резер-	
			ва происходит рост затрат орга-	
			низации; при этом у работника	
			происходит потеря реальных	
			перспектив должностного роста,	
			что может отрицательно вли-	
			ять на производительность тру-	
			да резервистов;	
			<ul> <li>анализ показателя ожидания</li> </ul>	
			вакансии должности ПОР не-	
			обходимо проводить в ком-	
			плексе с показателями текуче-	
			сти резервистов в зависимости	
			от времени ожидания. Это по-	
			зволяет выявить группу ре-	
			зерва с наибольшим риском	
			увольнения для принятия со-	
			ответствующих мер по удер-	
			жанию данной категории ра- ботников	
40	Количество	<ul><li>Показатель длитель-</li></ul>	<ul> <li>Оценка готовности сотрудни-</li> </ul>	- Для выстраивания системной рабо-
	и продолжитель-	ности нахождения	ка ПОР к занятию должности;	ты по управлению кадровым резер-
	ность исполне-	в должности после	<ul> <li>предлагаемый показатель</li> </ul>	вом целесообразно оценивать дли-
	ния обязанно-	подготовки в кадро-	имеет особое значение при со-	тельность нахождения в статусе
	стей должности	вом резерве;	вокупном анализе данных	«исполняющий обязанности» заме-
	ПОР			щаемой должности не только

Š Į	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
40		- для количествен- ной оценки исполне- ния обязанностей не- обходимо учитывать не только сам факт ис- полнения обязанно- стей, но и продолжи- тельность исполнения	резервиста перед назначением на руководящую должность;  — позволит с достаточной степенью объективности оценить фактический уровень подготовки работника и его соответствие будущей должности	в % случаев, но и в % дней испол- нения;  — в качестве базового целесообразно установить требование, что перед назначением резервист должен испол- нять обязанности должности ПОР, на которую планируется его назначение, не менее трех раз продолжительностью не менее 14 дней каждое временное замещение
			Метрики стоимости	
14	Затраты на подготовку кадрового ре- зерва	Показатель стоимости подготовки кадрового ре- зерва	<ul> <li>Оценка финансовых затрат на управление кадровым резервом;</li> <li>при анализе показателей исследуются:</li> <li>1) общие затраты на подгототовку кадрового резерва в подразделении;</li> <li>2) сумма затрат на выбывших резервистов;</li> <li>3) доля затрат на подготовку кадрового резерва в общих затратах на подготовку кадрового резерва в общих затратах на подготовку персонала;</li> </ul>	$3_{\rm op} = \frac{3_{\rm opn}}{\Psi_{\rm op}},$ где $3_{\rm opn}$ — сумма затрат на обучение одного резервиста данного подразделения; $\Psi_{\rm op}$ — количество обученных резервистов в данном подразделении. Примечание: как правило, исследуется динамика показателя по периодам, а также отклонение от планируемых значений

	11		Целевое назначение	
	пазвание НК-метрики	Описание НК-метрики	НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			4) экономия или перерасход	
			от планируемых затрат	
	ффективность	Показатель общей эконо-	42   Эффективность   Показатель общей эконо-   Измерение общей экономиче-	<b>\sqrt{3}</b>
ф	финансирова-	мической эффективности	мической эффективности ской эффективности подготовки	$\mathfrak{D}_{\mathrm{np}} = \frac{\mathfrak{D}_{\mathrm{nph}}}{3}$ ,
$_{\rm H}$	ния подготов-	системы формирования	и назначения кадрового резерва	a li
$\preceq$	ки кадрового	кадрового резерва		гле 3 — затраты на полготовку назна-
þ	резерва			ченных резервистов;
				3 — затраты на подготовку всех резер-
				ВИСТОВ

8.3. НR-метрики оценки служебного продвижения и карьерного роста

Формула (при наличии)	ост		Career path ratio =         количество повышений         =         общее количество должностных         изменений в карьере,         включая переводы и повышения
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Служебное продвижение и карьерный рост	Метрики количества	Оценка роста сотрудников в должностях и его негативной динамики по вине как руково-дителей, препятствующих их профессиональному росту, так и повышенной скорости
Описание НК-метрики	Служебное		<ul> <li>Показатель, отражаю- щий процент сотрудни- ков, которых повысили в должности;</li> <li>хорошим показателем считается четыре</li> </ul>
Название НК-метрики			Коэффициент карьерного ро- ста (career path ratio)
N <sub>Q</sub>			П

N <sub>o</sub> n/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
1		горизонтальных перемещения на одно вертикальное, т. е. <i>career path ratio</i> должен составлять 0,2 или меньше. Коэффициент от 0,5 до 1,0 говорит о нездоровом подходе к развитию сотрудников	занятия руководящих должно- стей, а также преодоления неу- довлетворенности сотрудников отсутствием карьерного роста	
7	Доля сотруд- ников, полу- чивших повы- шение	Показатель динамки ка- дрового состава	Оценка результативности систе- мы карьерного роста	$\Pi_{c} = \frac{K_{n}}{C} \times 100  \%,$ где $K_{n}$ — количество сотрудников, получивших повышение; $C$ — средняя численность сотрудников
			Метрики качества	
			отсутствуют	
			Метрики времени	
$\kappa$	Темпы про- движения	Показатель, информиру- ющий о темпах продвиже- ния сотрудников	Оценка темпа развития сотруд- ников при продвижении по ка- рьерной лестнице	количество сотрудников, получивших повышение среднесписочная численность персонала

No u/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
4	Время продви- жения одного сотрудника	4 Время продви- Показатель, отражающий жения одного среднее время продвиже- сотрудника трудника	Оценка среднего времени для продвижения сотрудника по карьерной лестнице в целях дальнейшего планирования его карьеры	все время работы сотрудника количество продвижений по службе
			Метрики стоимости	
			отсутствуют	

## 8.4. НR-метрики оценки управления талантами

Формула (при наличии)			$C_{\text{ипр}} = C_{\text{o}} - C_{\text{бипр}},$ - где $C_{\text{ипр}}$ — количество сотрудников с индивидуальным планом развития; $C_{\text{o}}$ — общее количество сотрудников; $C_{\text{бипр}}$ , — количество сотрудников без индивидуальных планов развития
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Талант-менеджмент	Метрики количества	Показатель минимального количества выделяю-количества программ обу-чения, которые нужно бу-дет оплачивать в будущем граммами обучения
Описание НК-метрики			Количество         Показатель минимального           сотрудников         количества программ обу-           с индивидуаль-         чения, которые нужно бу-           ным планом         дет оплачивать в будущем           значенными         в нем програм-           мами обучения         мами обучения
Название НК-метрики			Количество сотрудников с индивидуаль- ным планом развития и обо- значенными в нем програм- мами обучения
N <sub>©</sub>			1

Š n/n	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
7	Коэффициент текучести та- лантов	Показатель трансформа- ции сотрудников в осо- бенных и талантливых, %	Оценка успешности работы компании с наиболее амбици-озными сотрудниками: какой процент сотрудников наиболее мотивирован к стремлению развиваться и расти	количество сотрудников, которые квалифицировались как высокопотенциальные
3	Коэффициент уровня удержа- ния талантов	Показатель количества талантливых сотрудников, продолжающих трудовую деятельность в организации в течение определенного времени	Оценка способности организа- ции удерживать стабильную ра- бочую силу	количество сотрудников, которые остались в вашей организации в течение определенного периода общее количество сотрудников за период
4	Коэффициент успешности инноваций	Сравнение количества успешных запусков продуктов или услуг по сравнению с общим количеством поступивших от работников идей за определенный период	Оценка инновационной актив- ности сотрудников	количество успешных идей по продуктам, услугам или процессам общее количество предложений
S	Талант с высо- ким потенци- алом	Показатель количества ра- бочей силы, квалифици- руемой как талант	Некоторые организации ограни- чивают процент талантов фик- сированным числом. Это может иметь смысл, поскольку застав- ляет выбирать только лучших сотрудников	Абсолютное число сотрудников, квали- фицированных как таланты

% п/п	Название НR-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			Метрики качества	
9	Распределение талантов	Распределение талантов по демографическим переменным: возраст, национальность, пол и т.д.	Оценка распределения талантов в целях разработки более эффективных стратегий привлечения и удержания талантов, исходя из демографической динамики	Расчет числа сотрудников, идентифи- цированных как таланты по демогра- фическим признакам
7	Ценность сотрудников, уходящих из компании	Число ключевых или са- мых результативных со- трудников, покинувших компанию за определен- ный период времени	<ul> <li>Выявление причин ухода из организации ключевых сотрудников;</li> <li>оценка среднего показателя результативности, эффективности работы НR-службы</li> </ul>	число результативных сотрудников, покинувших организацию за определенный период среднесписочная численность сотрудников организации
			Метрики времени	
			отсутствуют	
			Метрики стоимости	
∞	Коэффициент убытков от потери ключево-	Показатель потерь в ходе увольнения ключевых со- трудников	Оценка рисков при потере клю- чевого сотрудника для определе- ния путей компенсации потерь (кадровый резерв и т.д.)	прибыль, приносимая ключевым сотрудником — ×100 % прибыль организации в целом

## 9. HR-метрики оценки HR-процесса «Аудит человеческих ресурсов»

Анализ системы управления человеческими ресурсами завершается аудитом человеческих ресурсов, призванным оценить ее результативность в целом. При этом прямой аудит человеческих ресурсов можно осуществить на основе показателей работы HR-подразделения компании. Косвенный аудит целесообразно проводить через оценку «эффектов» или феноменов, которые появляются как результат тех или иных действий со стороны кадровой службы. К последним можно отнести, например, феномен текучести кадров, который является симптомом того, что в работе кадровой службы имеются существенные ошибки, недоработки, провалы, мешающие созидательной деятельности персонала.

HR-метрики оценки HR-процесса «Аудит человеческих ресурсов»:

- а) оценка эффективности деятельности HR-службы;
- б) оценка системы управления человеческими ресурсами в целом.

## 9.1. НR-метрики оценки работы НR-службы

Формула (при наличии)			количество штатных сотрудников в НR-службе количество штатных сотрудников в организации	Абсолютное число	Абсолютное число с разбивкой по кате- гориям
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Работа НR-службы	Метрики количества	Оценка эффективности работы сотрудников НR-отдела	Количество предъявленных сотрудниками жалоб отражает их отношение / оценку системы управления человеческими ре-	сурсами
Описание НК-метрики			- Показатель эффективности НR-менеджмента; - высокий коэффициент (который значит, что в организации работает относительно мносто сотрудников НR-отдела) может указывать на низкую эффективность в предоставлении НR-услуг; - однако высокий коэффициент может объясняться множеством разных других факторов	Показатель недоволь- ства сотрудников работой НR-службы	Показатель недоволь- ства сотрудников работой НR-службы по категориям
Название НК-метрики			Соотношение НR-персонала и сотрудников	Количество предъявлен- ных сотрудни- ками жалоб	НR-жалобы по категориям
N <sub>©</sub> п/п				7	3

N II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
			Метрики качества	
4	обзоры	Показатель отношения сотрудников к компании до и после какого-либо проекта, например, до и после мероприятий по сплочению коллектива, до и после обучения и т. п.	<ul> <li>Оценка успешности деятельности НR-отдела;</li> <li>исследования выявили определенную корреляцию межилу отношением сотрудников к компании и ее финансовой успешностью. При этом предполагается, что если настроение сотрудников и их отношение к компании — позитивные, это заслуга НR-подразделения</li> </ul>	Анкетирование, опросы, неформаль- ные беседы
N	Экспертная оценка	Экспертиза качества ра- боты НR-подразделения ключевыми стейкхолдера- ми организации: топ-ме- неджерами, линейными и функциональными ру- ководителями, сотрудни- ками с высокими показа- телями результативности	<ul> <li>Внутренняя оценка работы НR-служб;</li> <li>проводится собственными силами, без привлечения внешних консультантов;</li> <li>может проводиться паралильно с оценкой всех подразделений;</li> <li>методика проста в использовании. Минус — возможный субъективизм в оценках «экспертов»</li> </ul>	Экспертные опросы руководителей всех уровней, работников на ключевых должностях и «лучших» работников организации

S II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
9	Human Resources Accounting	Показатель оценки персонала как актива и основной ценности организации	- Целью кадрового учета явля- ется представление потенци- ала сотрудников в денежном выражении;  - эта концепция может быть рас- смотрена с двух сторон, т.е.: а) стоимость человеческих ресурсов — это расхо- ды, понесенные на набор, укомплектование персона- лом и обучение персона- лом и обучение персона- которую инвестиции в персонал могут принести в будущем	<ul> <li>Измерение изменений и улучшений человеческих ресурсов как актива в в соответствии с общепринятыми бухгалтерскими принципами;</li> <li>предлагается измерять ценность и стоимость таких изменений, как, например, массовые увольнения сотрудников;</li> <li>минусом является то, что этот подход концентрируется не на эффективности НR-отдела как такового, а на ценности и вкладе всех сотрудников в развитие компании</li> </ul>
r	Ключевые по- казатели эф- фективности (КРІ)	Количественная оценка результативности деятель- ности НR-службы	Основная цель КРІ предприя- тия заключается в том, чтобы ключевые показатели эффек- тивности каждого отдельного сотрудника соотносились с сум- марными результатами подраз- деления и всей компании (к по- следним в числе прочих можно отнести капитализацию и рен- табельность). Действия	Методика расчета:  1) выделение значимых для управления персоналом показателей, которые подлежат регулярному измерению;  2) набор показателей включает количественные характеристики, которые помогают информировать сотрудников об основных факторах успеха в настоящем и будущем.

No.	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
7			работников при этом не должны противоречить друг другу или тормозить рабочий процесс	Например, в качестве основных пока- зателей можно выбрать удовлетворен- ность сотрудников работой, текучесть персонала и производительность труда
∞	Управление по целям (Management Business Objective)	Показатель определения ключевых задач органи-зации и распределения их между сотрудника-ми по принципу «сверху вниз», который позволяет выявить цели и критерии эффективности для всех должностей и подразделений и скоординировать усилия по их достижению	<ul> <li>Повышение эффективности работы организации путем четкого определения целей, согласованных как с руководством, так и с сотрудниками;</li> <li>обеспечение перехода всей компании на качественно новый уровень управления</li> </ul>	Согласования целей внутри органи- зации таким образом, что руковод- ство компании и сотрудники разделя- ют цели и понимают, что они означают для организации
6	Удовлетворен- ность работой НR-отдела	Насколько сотрудники довольны работой НR-отдела	Как сотрудники оценивают ра- боту НR-отдела	Анонимный опрос по трем направлениям:  1) удовлетворенность работой НR-отдела;  2) обращения сотрудников;  3) средний срок реакции на обращение.
10	Среднее время отклика (заяв- ка, созданная для НR)	Показатель скорости реакции НR-службы на запросы сотрудников	метрики времени Оценка готовности НR-отдела к индивидуальной работе с пер- соналом	Временые показатели: часы, дни, недели

			Пеперен оданание	
N N	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	НК-метрики / особенности применения НК-метрики	Формула (при наличии)
111	Среднее вре- мя разрешения (заявка, соз- данная для НR)	Показатель скорости НR- службы при работе с запро- сами персонала. Например: среднее время разрешения заявки составило 34,5 ч	Оценка способности НR-отдела к работе с индивидуальными за- просами персонала	Временые показатели: часы, дни, недели
12	Средний срок разрешения жалобы	Показатель скорости ра- боты НR-службы с жало- бами персонала	Оценка способности НR-отдела к работе с жалобами персонала Метрики стоимости	Временые показатели: часы, дни, недели
13	НR-отдел как центр прибыли	Показатель эффектив- ности НR-службы с точ- ки зрения полученной ею прибыли	Оценка прибыльности НR-службы в случае, когда она рассматривается не как затратное предприятие, а как подразделение, которое может приносить доход, оказывая свои услуги другим подразделениям организации за определенное вознаграждение, которое может соответствовать рыночным ценам на эти услуги или быть ниже	Сумма прибыли от деятельности НR-службы
41	ROI Methodology	Показатель окупаемо- сти инвестиций в работу НR-службы	<ul> <li>Методика ROI предлагает         оценивать НR-проекты с точ-         ки зрения выгод для компа-         нии, которые они создают         в сравнении с расходами, ко-         торых требуют эти проекты;</li> </ul>	доходы НR-проектов – $ROI = \frac{-3 \text{ атраты на HR-проекты}}{3 \text{ атраты на HR-проекты}} \times 100 \%$

No.	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
14			<ul> <li>она применима для измерения и оценки всех видов</li> <li>НR-проектов, включая обучение и развитие персонала, коучинг, консалтинговые проекты, а также для измерения эффективности НR-службы в целом</li> </ul>	
15	Кадровые за- траты на одну штатную еди- ницу	Показатель затрат НR-службы на каждого сотрудника	Выявить, как много тратит НR-служба на работу с одним сотрудником	общая стоимость НR общее количество FTE
16	Расходы на НR-службу в сравнении с выручкой ор-	Показатель затратности НR-службы для органи-зации. Например: расхолы НК составили 0,54% от выручки	Оценка уровня затратности НR-службы для организации	величина затрат на НR-службу_х100 % выручка организации
17	Юридические расходы	Юридические издерж- ки, связанные с вопроса- ми НR	Расчет расходов на юридическую         Сумма затрат на работу юристов           помощь         ————————————————————————————————————	Сумма затрат на работу юристов
18	Расчетные издержки и штрафные санкции	Затраты на штрафы и юридические расходы, связанные с НR-деятель-ностью	Оценка потерь, связанных с дея- тельностью НR-службы	Сумма штрафов и юридических услуг

No II/II	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
119	Бюджет НR-службы и его структура	Показатель издержек по всем процессам НR-деятельности	Важные параметры структуры бюджета:  1) затраты на подбор персонала как % от НR-бюджета;  2) затраты на обучение как % от HR-бюджета;  3) затраты на адаптацию как % от HR-бюджета;  4) затраты на проведение корпоративных мероприятий как % от HR-бюджета;  5) затраты на внешних провайдеров как % HR-бюджета;	$BB = \frac{\sum \Phi 3}{\sum 33} \times 100 \%,$ где $\Sigma \Phi 3$ — сумма фактических затрат за отчетный период; $\Sigma 33$ — сумма запланированных затрат в HR-бюджете за отчетный период
20	Выполне- ние плана НR-службы	Показатель полноты реализации годовых планов и производительности НR-подразделения	Позволяет определить:  1) эффективность выполнения плана: соблюдение временных рамок, достижение установленных целей и результатов;  2) адекватность и достижимость поставленных целей и показателей;  3) проблемы в работе НR-службы и скорректировать их	$K = \frac{3_{\text{усп}}}{3} \times 100  \%,$ где $3_{\text{усп}}$ — количество успешно выпол- ненных задач; $3$ — общее количество задач по плану

9.2. НR-метрики оценки системы управления человеческими ресурсами в целом

No II/II	Название НК-метрики	Описание НR-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
		Текуче	Текучесть человеческих ресурсов	
			Метрики количества	
-	Коэффициент общей текуче- сти	Показатель текучести без учета ее разновидностей	Оценка наличия текучести	количество уволенных сотрудников за период среднесписочная численность сотрудников
2	Коэффициент текучести ка- дров	Коэффициент текучести кадров (КТК) — это отношение сотрудников, освобожденных от работы за отчетное время, к среднесписочному их количеству за тот же временной период	Метрика показывает отношение сотрудников, освобожденных от службы за отчетное время, к среднесписочному их количеству за тот же временной показатель	$K_{\rm TK} = \frac{(V_{\rm cx} + V_{\rm up}) \times 100~\%}{C_{\rm q}},$ где $K_{\rm TK} - \text{коэффициент текучести ка-}$ дров; $V_{\rm cx} - \text{количество уволенных по соб-}$ ственному желанию сотрудников; $V_{\rm up} - \text{число уволенных работников}$ то инициативе руководства (за прогулы, по судимости, нарушение дисци-плины и пр.); $C_{\rm q} - \text{среднесписочная численность со-}$ трудников за период отчета
8	Коэффициент добровольной текучести	Показатель текучести — по собственному жела- нию;	Оценка текучести, которую невозможно прогнозировать	

No II∕II	Название НR-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
3		<ul> <li>для расчета этого пока- зателя лучше учитывать фактические причины увольнения, а не фор- мальные</li> </ul>		количество уволившихся по собственному желанию сотрудников за период среднесписочная численность сотрудников
4	Коэффициент принудитель- ной текучести	Показатель текучести сотрудников по инициативе организации	Оценка текучести, вызванной негативными факторами	количество сотрудников, уволенных из организации по инициативе работодателя за период среднесписочная численность организации
v	Коэффициент нежелательной текучести	Показатель текучести со- трудников, об увольне- нии которых компания сожалеет	<ul> <li>Оценка потери ценных кадров, обладающих ключевыми для компании навыками и компетенциями;</li> <li>следует измерять этот показатель в динамике и разрезе по подразделениям и категориям персонала</li> </ul>	количество уволившихся ценных сотрудников за период среднесписочная численность организации
9	Коэффици- ент текуче- сти на испыта- тельном сроке по инициативе сотрудника	Индикатор ошибок в адаптации	Оценка эффективности системы адаптации	количество уволенных на испытательном сроке сотрудников за период — ×100 % среднее количество сотрудников на испытательном сроке за период

№ п/п	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
7	Дополнитель- ный индекс те- кучести	Показатель текучести новых сотрудников	Оценка эффективности прохож- дения процесса адаптации	количество новых сотрудников, уволившихся за период — ×100 % общее количество новых сотрудников за этот период
8	Коэффициент текучести в первые полгода/ год работы по инициативе сотрудника	Показатель текучести сотрудников со стажем	Оценка потерь сотрудников со стажем работы	количество сотрудников со стажем, уволившихся до определенного периода среднее количество сотрудников со стажем за этот период
9	Коэффици- ент текучести удержания	Показатель текучести сре- ди удерживаемых сотруд- ников	Оценка потерь удерживаемых сотрудников	количество уволившихся удерживаемых сотрудников за период среднесписочная численность удерживаемых сотрудников за этот период
10	Текучесть ре- зультативности	Коэффициент добровольной текучести — учитывается 25 % лучших сотрудников компании по результатам оценки за год	Оценка потерь среди лучших сотрудников	количество уволившихся по собственному желанию сотрудников из списка 25 % лучших среднесписочная численность 25 % лучших сотрудников

Формула (при наличии)	число подумывающих об увольнении согласно результатам опроса общее число опрошенных	коэффициент текучести по подразделениям коэффициент общей текучести
Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	<ul> <li>Высокий коэффициент отражает необходимость принятия срочных мер по мотивации работников на продолжение работы в данной организации (внедрению системы денежного стимулирования, повышению заработной платы, предоставлению социальных мер поддержки и др.);</li> <li>если данный коэффициент превышает коэффициент текучести, это означает, что принимаемые в организации меры по мотивации сотрудников недостаточно эффективны</li> </ul>	<ul> <li>Данный показатель отражает проблему текучести персонала по подразделениям;</li> <li>показатель выше 100 % означает, что в подразделении часто меняются работники, и превышает коэффициент текучести по всей компании</li> </ul>
Описание НК-метрики	Показатель риска утраты персонала в ближайшем будущем	показатель интенсивно- и сти текучести по подраз- делениям организации
№ Название п/п НR-метрики	11 Коэффициент потенциаль- ной текучести	12 Коэффициент интенсивности текучести

N I	Название НК-метрики	Описание НК-метрики	Целевое назначение НR-метрики / особенности применения НR-метрики	Формула (при наличии)
13	Коэффици- ент текучести конкуренто- способности	Коэффициент добро- вольной текучести со- трудников, устроившихся на работу к прямым кон- курентам	Данную информацию можно получить в результате выходных интервью, для этого нужно создать доверительную атмосферу, чтобы сотрудник мог рассказать причины увольнения и о месте новой работы	количество сотрудников, перешедших на работу к конкурентам за период количество сотрудников, уволившихся по собственному желанию за период
			Метрики качества	
			отсутствуют	
			Метрики времени	
			отсутствуют	
			Метрики стоимости	
41	Стоимость	Показатель потребности затрат на найм, адаптацию и обучение персонала	<ul> <li>Оценка всех затрат, которые несет компания во время най-ма, адаптации и обучения персонала;</li> <li>данная метрика нужна, чтобы эффективнее рассчитать бюджет на подбор персонала и понимать, какие убытки несет компания в случае неэффективного найма</li> </ul>	$C_{\rm T} = K_{\rm HM} + 3_{_{3B}} + C_{_{3C}} + C_{_{{\rm Doa}}},$ где $C_{_{\rm T}} - {\rm ctommoctb}$ текучести; $K_{_{{\rm HM}}} - {\rm kommehcalum}$ за неиспользованный отпуск; $3_{_{3B}} - {\rm satpath}$ на закрытие вакансии; $C_{_{{\rm Doa}}} - {\rm ctommoctb}$ замещения сотрудника; $C_{_{{\rm Doa}}} - {\rm ctommoctb}$ первичного обучения и адаптации