**Паспорт**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **1. Общая информация о стартап-проекте** | | | | | | | |
| Название стартап-проекта | | | Система автоматизации рекрутмента «Рекрутрейт», HRM-платформа | | | | |
| Команда стартап-проекта | | | Абжалимова Анжелика Амировна | | | | |
| Анищенко Анна Сергеевна | | | | |
| Михайлова Анастасия Денисовна | | | | |
| Филипцева Мария Алексеевна | | | | |
| Технологическое направление | | | Н1. Цифровые технологии | | | | |
| Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт) | | | Наша компания совместно с ВУЗами, будет заниматься ведением рейтинга студентов и рекрутингом для работодателей. В рейтинге студенты смогут набирать баллы ведя активную студенческую деятельность (учеба, конференции, мероприятия и т.д.), а так же выбирать стажировку и подработку. | | | | |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | | | Актуальность заключается в том, что работодатели нуждаются в молодых компетентных специалистах, а вузы заинтересованы в том, чтобы их выпускники были трудоустроены по специальности, и так как в Красноярске нет приложения, который удовлетворял бы потребности всех сторон, наш проект является актуальным | | | | |
| Технологические риски (внутренне) | | | 1.У студентов не будет возможности быть мобильными  2.На начальных стадиях может происходить информационная перегрузка  3.Недостаточные возможности финансирования | | | | |
| Технологические риски (внешние) | | | 1. Пиратство «базы данных» по работодателям и соискателям работы сотрудниками агентства при их увольнении  2. Высокая конкуренция на рынке  3. Демпинг конкурентов | | | | |
| Потенциальные заказчики | | | B2B – нашим основным потребительским сегментом являются работодатели, которые нуждаются в квалифицированных специалистах. При помощи нашего приложения заказчики смогут найти нужных  специалистов | | | | |
| Бизнес-модель стартап-проекта[1] (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | | | Оплата подписки (потребителям предоставляется доступ к конкретной услуге на определенное время за определенную стоимость) | | | | |
| Обоснование соответствия идеи  технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | | | Технологии информационных, управляющих, навигационных систем | | | | |
| **2. Порядок и структура финансирования** | | | | | | | |
| Объем финансового обеспечения, руб | | | 1550000 | | | | |
| Предполагаемые источники финансирования | | | Акселератор | | | | |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[3] | | | HeadHunter (hh.ru)-40% , Superjob-19% , Avito-18% ,  Zarplata.ru-10%, Rabota.ru-6% , Юла-2%, Мы-5% | | | | |
| 37642,12% | | | | |
| **3. Календарный план стартап-проекта** | | | | | | | |
| Название этапа календарного плана | | | Длительность этапа, мес | | Стоимость, руб. | | |
| Создать команду | | | 2 недели | | | 0 | |
| Анализ рынка и конкурентов | | | месяц | | | 0 | |
| Анализ работодателей и потенциальных партнер | | | месяц | | | 0 | |
| Разработка концепции проекта | | | месяц | | | 0 | |
| Разработка системы агрегатора | | | 3 недели | | | 0 | |
| Написание бизнес-плана | | | месяц | | | 0 | |
| Получить финансирование | | | месяц | | | 0 | |
| **4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)** | | | | | | | |
| Участники | | | Размер доли (руб.) | | | % | |
| Размер Уставного капитала (УК) | | | 10000 | | | 100 | |
|  | | | 10000 | | | 100 | |
| **5. Команда стартап- проекта** | | | | | | | |
| Ф.И.О. | Должность | Телефон | | Выполняемые работы в Проекте | | | Образование |
| Абжалимова Анжелика Амирована | Координатор | 89237727354 | | Создание команды, разработка концепции проекта, написание бизнес-плана | | | студент |
| Анищенко Анна Сергеевна | Дипломат | 89233706346 | | Анализ рынка и конкурентов | | | студент |
| Михайлова Анастасия Денисовна | Исполнитель | 89835091425 | | Разработка системы агрегаторов, расчет денежных потоков | | | студент |
| Филипцева Мария Алексеевна | Генератор идей | 89135673639 | | Анализ работодателей и потенциальных партнеров | | | студент |